

**Resultados 6m 2023**

 Opinión <sup>(1)</sup>: En línea

 Impacto <sup>(1)</sup>: Mantenemos estimaciones

Luis Esteban Arribas – luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

**Alquiler (ALQ)**, es una compañía especializada en el alquiler de vehículos para uso comercial e industrial bajo el modelo de renting flexible en España (donde genera el 100% de su actividad). Con una flota a cierre del 1S22 de c. 15.000 vehículos, ALQ cuenta con una posición de referencia en el sector (con 24 delegaciones propias en España y una cuota de mercado de c. 13%). Controlada por la familia Acebes, plenamente involucrada en la gestión.

## Rdos 1S23: En línea. Vuelta al core del negocio y crecimiento a doble dígito en EBITDA (+29%)

**Market Data**

Market Cap (Mn EUR y USD)	54,0	57,1
EV (Mn EUR y USD) <sup>(2)</sup>	245,9	260,1
Número de Acciones (Mn)	5,4	
-12m (Max/Med/Min EUR)	10,30 / 8,03 / 6,56	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,01	
Rotación <sup>(3)</sup>	6,9	
Factset / Bloomberg	ALQ-ES / ALQ SM	
Cierre año fiscal	31-dic	

**EL NEGOCIO DE ALQ DEMUESTRA FORTALEZA (INGRESOS 1S23: EUR 59,5MN; +26,1%)...** en un momento de incertidumbre como el actual. Los ingresos de ALQ continúan creciendo (+26,1% vs 1S22). El aumento de la flota (+19,8%), esencial para para satisfacer la demanda (inelástica y creciente; tasa de ocupación 1S23: 90%) del renting flexible (core del negocio; 86,7% s/ Ingresos 1S23 vs 82,4% 1S22) ha sido el principal catalizador de los ingresos de ALQ en 1S23. Y compensa la evolución del negocio de venta de vehículo de ocasión (-4,8% vs 1S22) impactado por la moderación de los precios de venta respecto al 1S22.

**Estructura Accionarial (%)**

Miguel Ángel Acebes Acebes	39,2
Marianela Acebes Moreno	16,8
Miguel Acebes Moreno	16,8
Free Float	27,2

**... Y EL APALANCAMIENTO OPERATIVO PERMITE TRASLADAR EL CRECIMIENTO EN INGRESOS AL EBITDA.** Los márgenes mejoran dos razones: i) el mayor peso del renting flexible en el mix de ingresos (+4,3p.p. vs 1S22) y ii) el apalancamiento operativo del negocio. Como resultado, el Mg. EBITDA aumenta +1,5p.p. hasta 56,7% lo que se traduce en un EBITDA rec. 1S23 de EUR 33,7Mn (+29,4% vs 1S22) en línea con nuestras estimaciones y mantiene el Mg. EBIT en niveles del 15,6%.

**Datos Financieros**

Básicos (EUR Mn)	2022	2023e	2024e	2025e
Nº Acc. ajustado (Mn)	5,4	5,4	5,4	5,4
Total Ingresos	100,4	118,1	131,7	152,9
EBITDA Rec.	56,9	66,5	76,3	87,0
% Var.	39,7	17,0	14,7	13,9
% EBITDA Rec./Ing.	56,7	56,3	57,9	56,9
% Var. EBITDA sector <sup>(4)</sup>	20,2	12,1	6,8	9,3
Beneficio neto	8,5	9,4	10,3	13,4
BPA (EUR)	1,58	1,74	1,90	2,49
% Var.	86,5	10,0	9,7	30,7
BPA ord. (EUR)	1,64	1,74	1,90	2,49
% Var.	88,8	5,9	9,7	30,7
Free Cash Flow Rec. <sup>(5)</sup>	-28,4	-23,2	-14,6	1,7
Pay-out (%)	20,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,32	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	155,5	181,5	196,1	194,4
DN / EBITDA Rec.(x)	2,7	2,7	2,6	2,2
ROE (%)	25,5	23,0	20,9	22,0
ROCE (%) <sup>(5)</sup>	6,7	7,1	7,0	7,7

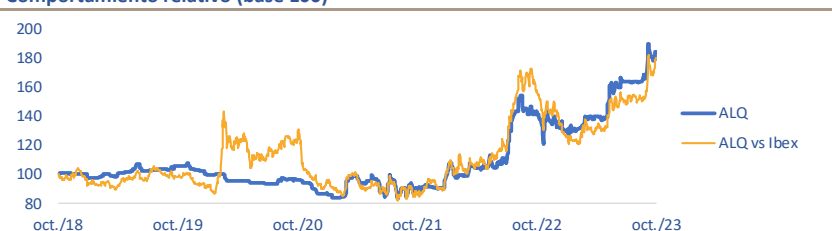
**AUNQUE LA SUBIDA DE TIPOS LASTRA EL BN.** El incremento de gasto financiero (derivado del mayor volumen de deuda y la subida de tipos) impide trasladar el crecimiento al Beneficio Neto que se sitúa en EUR 4,3Mn (vs EUR 4,1Mn en 1S22).

**UN APALANCAMIENTO RAZONABLE PESE AL NIVEL DE DN (DN/EBITDA < 3X).** El aumento de la flota (y la moderación del precio de venta de los vehículos de ocasión) tiene su reflejo en la Deuda Neta 1S23 (EUR 181,7Mn; +28,5%). Esperamos un nivel de endeudamiento razonable para cierre de 2023e (DN/EBITDA 23e 2,7x).

**UNA HISTORIA DE CRECIMIENTO RENTABLE A MÚLTIPLOS ATRACTIVOS.** Ante unos resultados en línea, mantenemos estimaciones. Nuestro escenario central apunta a unos ingresos de EUR 118Mn con un EBITDA de EUR 66,5Mn. ALQ ha crecido +24,5% TACC 2018-2022, demostrando su capacidad de "navegar" en entornos desafiantes como el actual y defender su nivel de rentabilidad (Mg. EBITDA c.55%). No obstante, quizá lo más interesante sea el spread de rentabilidad (+30p.p. en Mg. EBITDA) que mantiene con Northgate, su principal competidor. En lo que va de año ALQ se ha revalorizado un +37,2% (+26,6% YTD vs Ibex 35). Con todo, los múltiplos actuales (PER 23e 5,8x) siguen reflejando un ligero descuento frente a su principal comparable (PER 23e 6,2x) con una tasa de crecimiento estimado de +13,8% TACC 2023e-2025e (vs +5,2% TACC 2023e-2025e de Northgate).

**Ratios y Múltiplos (x) <sup>(6)</sup>**

PER	6,3	5,8	5,3	4,0
PER Ordinario	6,1	5,8	5,3	4,0
P/BV	1,4	1,2	1,0	0,8
Dividend Yield (%)	3,2	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	2,45	2,08	1,87	1,61
EV/EBITDA Rec.	4,3	3,7	3,2	2,8
EV/EBIT	15,6	12,8	11,4	9,7
FCF Yield (%) <sup>(5)</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	3,2

**Comportamiento relativo (base 100)**


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	9,3	12,4	28,7	37,2	92,3	84,7
vs Ibex 35	14,4	22,1	14,3	26,6	43,4	80,8
vs Ibex Small Cap Index	13,6	24,1	17,9	33,9	68,0	58,0
vs Eurostoxx 50	12,5	24,5	15,5	29,7	47,1	44,3
vs Índice del sector <sup>(4)</sup>	16,7	32,6	26,0	37,5	66,5	40,9

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Stoxx Europe 600 Industrial Goods & Services.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(\*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

## Alquiber (ALQ) es una compañía de BME Growth

BME Growth es el segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, dirigido y gestionado por la Bolsa Española (BME), estando sujeto a la supervisión de la CNMV. BME MTF Equity no es un Mercado Regulado, estando considerado como un Sistema Multilateral de Negociación (SMN), tal y como se define en la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros (MiFID). En julio de 2020, BME Growth obtuvo el sello de SME Growth Market, nueva categoría de la normativa de la UE, en España denominada Mercado de Pymes en Expansión.

BME Growth es el mercado de renta variable español para las empresas de reducida capitalización que desean crecer, estando dotado de una regulación especial, diseñada específicamente para ellas, y con costes y procesos adaptados a sus características particulares. BME Growth (antiguo MAB) empezó a operar en julio del 2009. Actualmente cotizan en él c. 140 compañías. Las empresas que cotizan en BME Growth pueden optar por presentar sus estados financieros bajo NIIF o el Plan General de Contabilidad (PGC) y el Real Decreto 1159/2010 (NOFCAC).

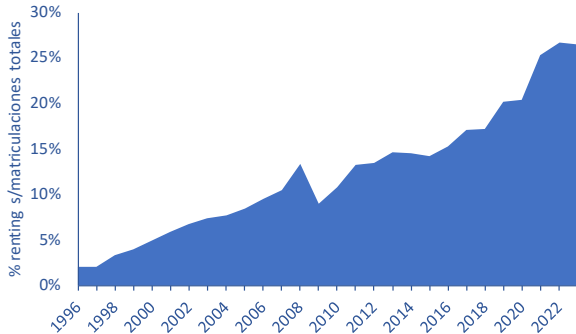
**Resultados 6m 2023**
**Tabla 1. Resultados 1S23**

EUR Mn	6m23 Real	6m22	6m23 Real vs 6m22	2023e	2023e vs 2022
<b>Total Ingresos</b>	<b>59,5</b>	<b>47,2</b>	<b>26,1%</b>	<b>118,1</b>	<b>17,7%</b>
Renting	51,6	38,9	32,7%		
Venta de vehículo usado	7,9	8,3	-4,8%		
<b>EBITDA (Recurrente)</b>	<b>33,7</b>	<b>26,0</b>	<b>29,4%</b>	<b>66,5</b>	<b>17,0%</b>
<i>EBITDA Rec. / Ingresos</i>	56,7%	55,2%	1,5 p.p.	56,3%	-0,3 p.p.
<b>EBITDA</b>	<b>33,6</b>	<b>26,0</b>	<b>29,3%</b>	<b>66,5</b>	<b>17,9%</b>
<i>EBITDA / Ingresos</i>	56,6%	55,2%	1,4 p.p.	56,3%	0,1 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>9,3</b>	<b>7,4</b>	<b>25,6%</b>	<b>19,2</b>	<b>22,4%</b>
<b>BAI</b>	<b>5,6</b>	<b>5,4</b>	<b>3,3%</b>	<b>11,7</b>	<b>4,7%</b>
<b>BN</b>	<b>4,3</b>	<b>4,1</b>	<b>3,1%</b>	<b>9,4</b>	<b>10,0%</b>
<b>BN ordinario</b>	<b>4,3</b>	<b>4,1</b>	<b>3,9%</b>	<b>9,4</b>	<b>5,9%</b>
Recurrent Operating Cash Flow <sup>1</sup>	32,8	26,0	26,0%	64,5	
Capex	-57,1	-49,2	-16,0%	-89,3	
Deuda Neta	181,7	141,4	28,5%	181,5	
Deuda Neta / EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	2,7 x	
Número de sedes comerciales	23	23	0,0%		
Flota (número de vehículos)	17.662	14.744	19,8%		
Ocupación media de la flota	90,2%	90,7%	-0,5 p.p.		

Nota 1: Cash Flow operativo recurrente calculado como EBITDA Recurrente – Variación de capital circulante. Una métrica que permite medir la capacidad de generación de caja de ALQ al margen del Capex necesario para el continuo crecimiento de la flota (un factor que, dada la estrategia de crecimiento de la compañía, habría marcado el FCF Recurrente durante los últimos años). Una normalización del Capex en relación a la cifra de negocio de la compañía (Capex/Vtas medio -3y: c. 90%) implica “matemáticamente” un potencial evidente de crecimiento en FCF Recurrente.

**La compañía en 8 gráficos**

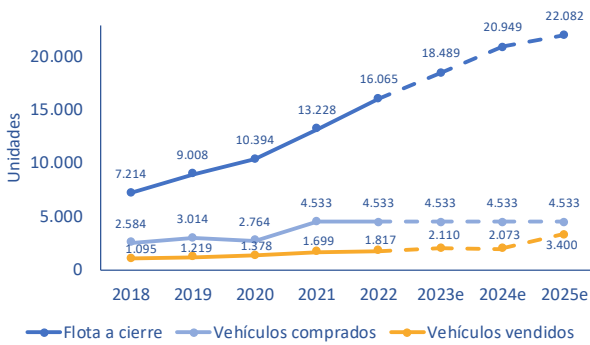
**Renting de vehículos: Un sector en crecimiento en España...**



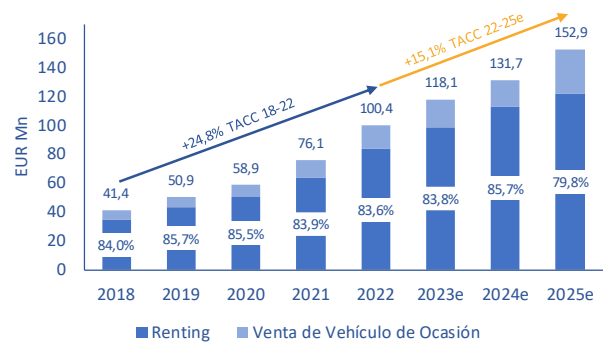
**...donde ALQ cuenta con elevada presencia (23 delegaciones)**



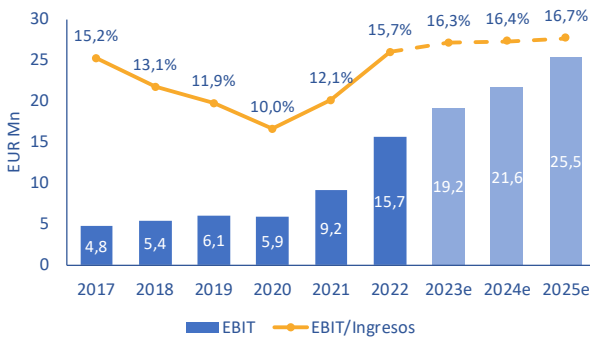
**Con una flota de vehículos en continuo crecimiento (+11,2% TACC 22-25e)**



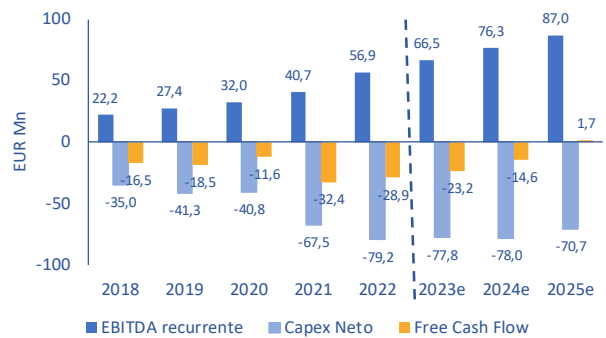
**Con una flota de vehículos en continuo crecimiento (+15,1% TACC 22-25e)**



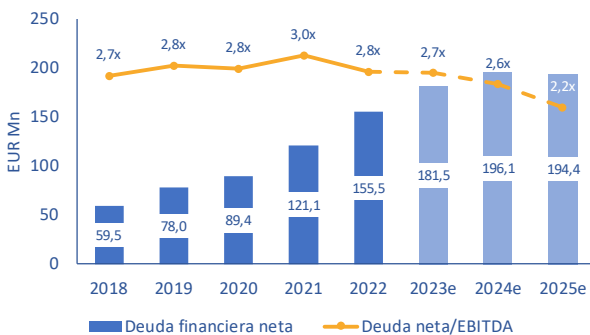
**Manteniendo un Mg. EBIT de c. 16%**



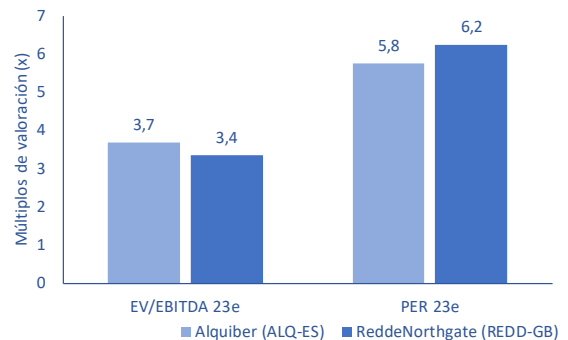
**FCF: Un negocio (todavía) exigente en términos de CAPEX**



**Y pese al esfuerzo inversor, con una deuda controlada (DN/EBITDA < 3x)**



**Cotizando a un PER 23e 5,8x (vs 6,2x de su principal comparable)**



## Inputs de valoración

### Inputs de valoración por DCF

	2023e	2024e	2025e	Perpetuo <sup>(1)</sup>			
Free Cash Flow "To the Firm"	(17,2)	(7,6)	8,7	263,1			
<b>Market Cap</b>	<b>54,0</b>	A la fecha de este informe					
<b>Deuda financiera neta</b>	<b>181,7</b>	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2023)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	5,3%	Coste de la deuda neta			4,8%	5,8%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
<b>Coste de la deuda neta</b>	<b>4,2%</b>	<b>Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)</b>			<b>3,8%</b>	<b>4,6%</b>	
Risk free rate (rf)	3,9%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,2	B (estimación propia)			1,1	1,3	
<b>Coste del Equity</b>	<b>11,1%</b>	<b>Ke = Rf + (R * B)</b>			<b>10,0%</b>	<b>12,4%</b>	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	22,9%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	77,1%	D			=	=	
<b>WACC</b>	<b>5,8%</b>	<b>WACC = Kd * D + Ke * E</b>			<b>5,2%</b>	<b>6,4%</b>	
<b>G "Razonable"</b>	<b>2,0%</b>				<b>2,5%</b>	<b>1,5%</b>	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

### Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker	Mkt. Cap	PER 23e	BPA 23e-25e	EV/EBITDA 23e	EBITDA 23e-25e	EV/Vtas. 23e	Ingresos 23e-25e	EBITDA/Vtas. 23e	FCF Yield 23e	FCF 23e-25e
Avis Budget	CAR-US	5.893,8	4,4	-19,5%	12,9	-11,7%	2,6	1,5%	19,8%	26,7%	-10,5%
Hertz	HTZ-US	2.508,1	4,4	-9,9%	18,3	-2,7%	2,1	4,6%	11,4%	46,6%	69,3%
Sixt	SIX2-DE	3.363,5	11,2	6,5%	5,9	6,2%	2,0	7,6%	34,4%	n.a.	67,4%
ALD Automotive Ltd.	ALD-FR	5.012,1	3,9	1,1%	29,6	3,9%	2,7	12,0%	9,3%	n.a.	36,5%
Redde Northgate PLC	REDD-GB	861,1	6,2	-3,8%	3,4	4,2%	0,9	5,2%	26,4%	4,7%	-48,5%
<b>Alquiler de vehículos</b>			<b>6,0</b>	<b>-5,1%</b>	<b>14,0</b>	<b>0,0%</b>	<b>2,1</b>	<b>6,2%</b>	<b>20,3%</b>	<b>26,0%</b>	<b>22,8%</b>
ALQ	ALQ-ES	54,0	5,8	19,7%	3,7	14,3%	2,1	13,8%	56,3%	n.a.	44,0%

### Análisis de sensibilidad (2024e)

#### A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 24e	EBITDA 24e	EV/EBITDA 24e
Max	60,8%	80,1	3,1x
Central	57,9%	76,3	3,2x
Min	55,0%	72,5	3,4x

#### B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

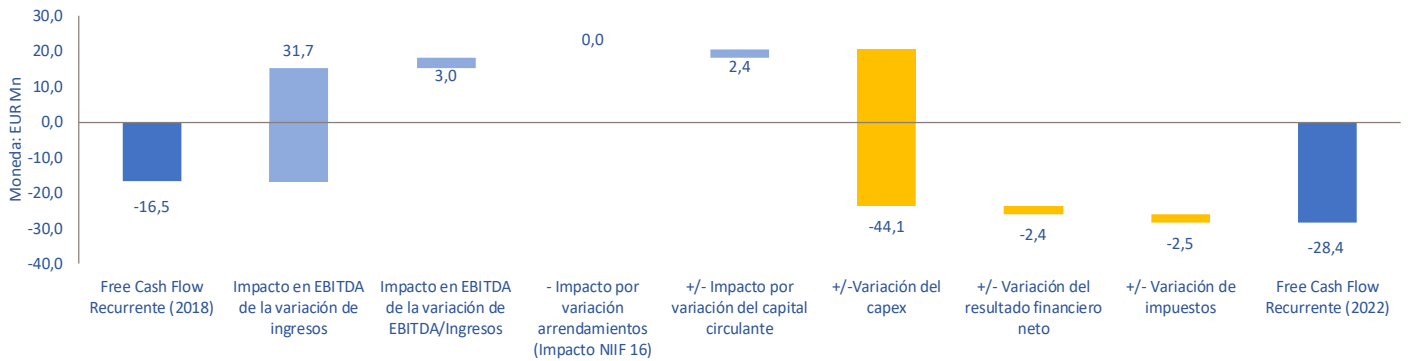
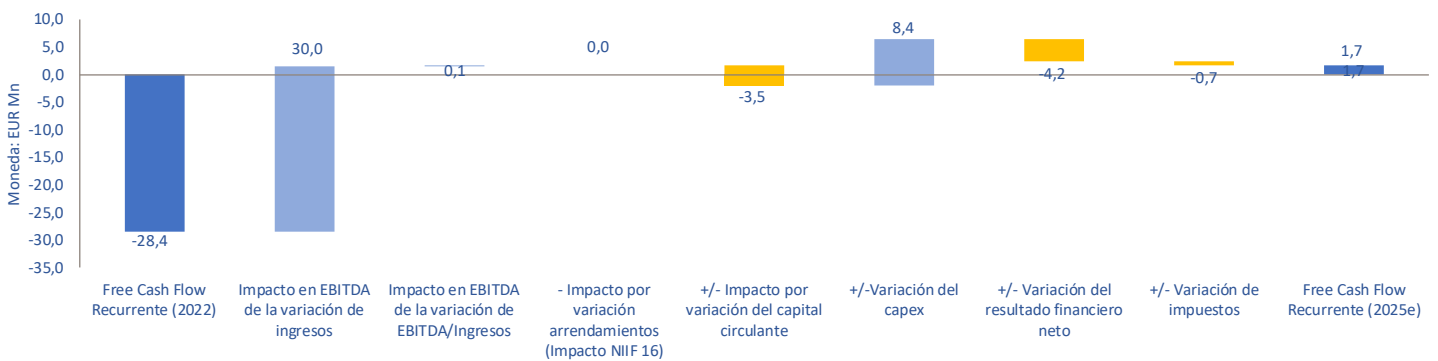
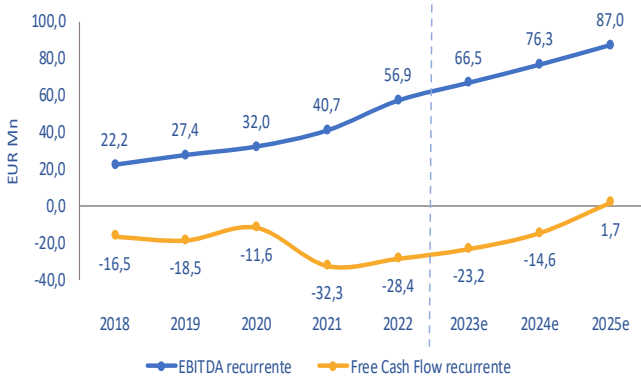
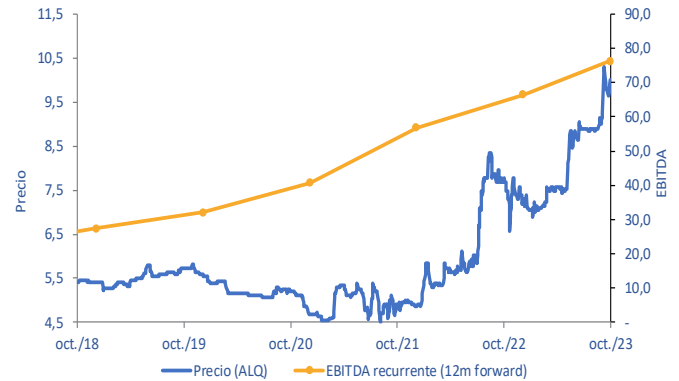
FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 24e		
EBITDA 24e	61,0%	67,8%	74,6%
80,1	(1,8)	(10,8)	(19,7)
76,3	(5,7)	(14,6)	(23,6)
72,5	(9,5)	(18,4)	(27,4)

## Anexo 1. Proyecciones financieras

<b>Balance (EUR Mn)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>		
Inmovilizado inmaterial	0,0	0,1	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4		
Inmovilizado material	73,5	93,0	107,2	142,4	187,8	218,3	241,6	250,9		
Otros activos no corrientes	1,0	1,5	2,1	1,9	1,9	1,9	1,9	1,9		
Inmovilizado financiero	0,2	0,3	0,5	0,7	0,6	0,6	0,6	0,6		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	11,6	14,5	14,0	17,6	17,6	20,6	22,9	26,4		
<b>Total activo</b>	<b>86,3</b>	<b>109,4</b>	<b>124,1</b>	<b>163,0</b>	<b>208,4</b>	<b>241,9</b>	<b>267,4</b>	<b>280,2</b>		
Patrimonio neto	20,9	23,0	25,3	29,3	37,5	44,0	54,2	67,7		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	3,5	4,9	6,3	7,4	9,1	9,1	9,1	9,1		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-		
Deuda financiera neta	59,5	78,0	89,4	121,1	155,5	181,5	196,1	194,4		
Pasivo circulante	2,4	3,5	3,1	5,3	6,4	7,3	7,9	9,0		
<b>Total pasivo</b>	<b>86,3</b>	<b>109,4</b>	<b>124,1</b>	<b>163,0</b>	<b>208,4</b>	<b>241,9</b>	<b>267,4</b>	<b>280,2</b>		
<b>TACC</b>										
<b>Cuenta de Resultados (EUR Mn)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>18-22</b>	<b>22-25e</b>
<b>Total Ingresos</b>	<b>41,4</b>	<b>50,9</b>	<b>58,9</b>	<b>76,1</b>	<b>100,4</b>	<b>118,1</b>	<b>131,7</b>	<b>152,9</b>	<b>24,8%</b>	<b>15,1%</b>
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>30,1%</i>	<i>22,9%</i>	<i>15,8%</i>	<i>29,1%</i>	<i>31,9%</i>	<i>17,7%</i>	<i>11,6%</i>	<i>16,1%</i>		
Coste de ventas	(4,1)	(4,8)	(5,2)	(6,6)	(8,7)	(10,5)	(10,2)	(17,3)		
<b>Margen Bruto</b>	<b>37,3</b>	<b>46,0</b>	<b>53,7</b>	<b>69,5</b>	<b>91,7</b>	<b>107,5</b>	<b>121,5</b>	<b>135,5</b>	<b>25,3%</b>	<b>13,9%</b>
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>90,0%</i>	<i>90,5%</i>	<i>91,1%</i>	<i>91,4%</i>	<i>91,4%</i>	<i>91,1%</i>	<i>92,3%</i>	<i>88,7%</i>		
Gastos de personal	(3,3)	(4,1)	(4,7)	(5,5)	(6,8)	(8,0)	(8,8)	(9,4)		
Otros costes de explotación	(11,8)	(14,5)	(17,0)	(23,3)	(28,0)	(33,1)	(36,4)	(39,2)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>22,2</b>	<b>27,4</b>	<b>32,0</b>	<b>40,7</b>	<b>56,9</b>	<b>66,5</b>	<b>76,3</b>	<b>87,0</b>	<b>26,6%</b>	<b>15,2%</b>
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>29,1%</i>	<i>23,8%</i>	<i>16,7%</i>	<i>27,2%</i>	<i>39,7%</i>	<i>17,0%</i>	<i>14,7%</i>	<i>13,9%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>53,5%</i>	<i>53,9%</i>	<i>54,3%</i>	<i>53,5%</i>	<i>56,7%</i>	<i>56,3%</i>	<i>57,9%</i>	<i>56,9%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	(0,0)	(0,0)	0,0	(0,2)	(0,4)	-	-	-		
<b>EBITDA</b>	<b>22,1</b>	<b>27,4</b>	<b>32,0</b>	<b>40,6</b>	<b>56,4</b>	<b>66,5</b>	<b>76,3</b>	<b>87,0</b>	<b>26,4%</b>	<b>15,5%</b>
Depreciación y provisiones	(16,7)	(21,4)	(26,1)	(31,3)	(40,7)	(47,3)	(54,7)	(61,5)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>EBIT</b>	<b>5,4</b>	<b>6,1</b>	<b>5,9</b>	<b>9,2</b>	<b>15,7</b>	<b>19,2</b>	<b>21,6</b>	<b>25,5</b>	<b>30,6%</b>	<b>17,5%</b>
<i>Cto.EBIT</i>	<i>11,7%</i>	<i>12,2%</i>	<i>-3,0%</i>	<i>56,6%</i>	<i>70,5%</i>	<i>22,4%</i>	<i>12,5%</i>	<i>17,7%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>13,1%</i>	<i>11,9%</i>	<i>10,0%</i>	<i>12,1%</i>	<i>15,7%</i>	<i>16,3%</i>	<i>16,4%</i>	<i>16,7%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(2,1)	(2,4)	(2,6)	(3,1)	(4,5)	(7,5)	(8,8)	(8,7)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio ordinario</b>	<b>3,3</b>	<b>3,7</b>	<b>3,3</b>	<b>6,1</b>	<b>11,2</b>	<b>11,7</b>	<b>12,8</b>	<b>16,8</b>	<b>35,5%</b>	<b>14,5%</b>
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>4,8%</i>	<i>10,6%</i>	<i>-11,2%</i>	<i>87,2%</i>	<i>83,3%</i>	<i>4,7%</i>	<i>9,7%</i>	<i>30,7%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>3,3</b>	<b>3,7</b>	<b>3,3</b>	<b>6,1</b>	<b>11,2</b>	<b>11,7</b>	<b>12,8</b>	<b>16,8</b>	<b>35,5%</b>	<b>14,5%</b>
Impuestos	(0,8)	(0,9)	(0,8)	(1,4)	(2,7)	(2,3)	(2,6)	(3,4)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>25,1%</i>	<i>25,1%</i>	<i>25,0%</i>	<i>23,5%</i>	<i>23,9%</i>	<i>20,0%</i>	<i>20,0%</i>	<i>20,0%</i>		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio neto</b>	<b>2,5</b>	<b>2,7</b>	<b>2,4</b>	<b>4,7</b>	<b>8,5</b>	<b>9,4</b>	<b>10,3</b>	<b>13,4</b>	<b>36,1%</b>	<b>16,4%</b>
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>4,4%</i>	<i>10,6%</i>	<i>-11,0%</i>	<i>91,0%</i>	<i>82,3%</i>	<i>10,0%</i>	<i>9,7%</i>	<i>30,7%</i>		
<b>Beneficio ordinario neto</b>	<b>2,5</b>	<b>2,8</b>	<b>2,4</b>	<b>4,8</b>	<b>8,9</b>	<b>9,4</b>	<b>10,3</b>	<b>13,4</b>	<b>37,2%</b>	<b>14,9%</b>
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>4,2%</i>	<i>10,2%</i>	<i>-11,5%</i>	<i>97,0%</i>	<i>84,5%</i>	<i>5,9%</i>	<i>9,7%</i>	<i>30,7%</i>		
<b>TACC</b>										
<b>Cash Flow (EUR Mn)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>18-22</b>	<b>22-25e</b>
<b>EBITDA recurrente</b>						<b>66,5</b>	<b>76,3</b>	<b>87,0</b>	<b>26,6%</b>	<b>15,2%</b>
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						-	-	-		
Var.capital circulante						(2,1)	(1,6)	(2,5)		
<b>Cash Flow operativo recurrente</b>						<b>64,5</b>	<b>74,7</b>	<b>84,5</b>	<b>29,2%</b>	<b>13,4%</b>
CAPEX						(89,3)	(89,3)	(89,3)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(7,5)	(8,8)	(8,7)		
Impuestos						(2,3)	(2,6)	(3,4)		
- Adquisiciones / + Desinversiones						11,5	11,3	18,5		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>						<b>(23,2)</b>	<b>(14,6)</b>	<b>1,7</b>	<b>-14,6%</b>	<b>27,2%</b>
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
<b>Free Cash Flow</b>						<b>(23,2)</b>	<b>(14,6)</b>	<b>1,7</b>	<b>-15,0%</b>	<b>27,2%</b>
Ampliaciones de capital						(1,2)	-	-		
Dividendos						(1,7)	-	-		
<b>Variación de Deuda financiera neta</b>						<b>26,0</b>	<b>14,6</b>	<b>(1,7)</b>		

## Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
								19-22	22-25e
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>27,4</b>	<b>32,0</b>	<b>40,7</b>	<b>56,9</b>	<b>66,5</b>	<b>76,3</b>	<b>87,0</b>	<b>27,5%</b>	<b>15,2%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	23,8%	16,7%	27,2%	39,7%	17,0%	14,7%	13,9%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	53,9%	54,3%	53,5%	56,7%	56,3%	57,9%	56,9%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(1,8)	0,1	(1,4)	1,1	(2,1)	(1,6)	(2,5)		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>25,7</b>	<b>32,1</b>	<b>39,3</b>	<b>57,9</b>	<b>64,5</b>	<b>74,7</b>	<b>84,5</b>	<b>31,2%</b>	<b>13,4%</b>
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	23,3%	25,1%	22,4%	47,5%	11,2%	15,9%	13,1%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	50,5%	54,5%	51,6%	57,7%	54,6%	56,7%	55,3%		
- CAPEX	(46,4)	(46,5)	(74,6)	(95,7)	(89,3)	(89,3)	(89,3)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(2,4)	(2,6)	(3,1)	(4,5)	(7,5)	(8,8)	(8,7)		
- Impuestos	(0,5)	(0,4)	(1,0)	(2,7)	(2,3)	(2,6)	(3,4)		
- Adquisiciones / + Desinversiones	5,1	5,7	7,2	16,5	11,5	11,3	18,5		
<b>= Free Cash Flow recurrente</b>	<b>(18,5)</b>	<b>(11,6)</b>	<b>(32,3)</b>	<b>(28,4)</b>	<b>(23,2)</b>	<b>(14,6)</b>	<b>1,7</b>	<b>-15,3%</b>	<b>27,2%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	-12,4%	37,1%	-177,1%	11,9%	18,5%	37,0%	111,7%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,1%		
- Gastos de reestructuración y otros	(0,0)	0,0	(0,2)	(0,4)	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow</b>	<b>(18,5)</b>	<b>(11,6)</b>	<b>(32,4)</b>	<b>(28,9)</b>	<b>(23,2)</b>	<b>(14,6)</b>	<b>1,7</b>	<b>-15,9%</b>	<b>27,2%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	-12,3%	37,2%	-178,8%	11,0%	19,7%	37,0%	111,7%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,2%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,2%		
<b>B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>		
<b>Free Cash Flow recurrente (Año -1)</b>	<b>(16,5)</b>	<b>(18,5)</b>	<b>(11,6)</b>	<b>(32,3)</b>	<b>(28,4)</b>	<b>(23,2)</b>	<b>(14,6)</b>		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	5,1	4,3	9,3	13,0	10,0	7,7	12,3		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	0,2	0,2	(0,6)	3,2	(0,4)	2,1	(1,6)		
<b>= Variación EBITDA recurrente</b>	<b>5,3</b>	<b>4,6</b>	<b>8,7</b>	<b>16,2</b>	<b>9,7</b>	<b>9,8</b>	<b>10,6</b>		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	(0,4)	1,8	(1,5)	2,5	(3,1)	0,5	(0,9)		
<b>= Variación del Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>4,8</b>	<b>6,4</b>	<b>7,2</b>	<b>18,7</b>	<b>6,5</b>	<b>10,3</b>	<b>9,8</b>		
+/- Variación del CAPEX	(6,2)	0,5	(26,7)	(11,7)	1,4	(0,2)	7,2		
+/- Variación del resultado financiero neto	(0,3)	(0,2)	(0,5)	(1,4)	(3,0)	(1,3)	0,1		
+/- Variación de impuestos	(0,3)	0,2	(0,6)	(1,7)	0,3	(0,2)	(0,8)		
<b>= Variación del Free Cash Flow recurrente</b>	<b>(2,0)</b>	<b>6,9</b>	<b>(20,6)</b>	<b>3,8</b>	<b>5,3</b>	<b>8,6</b>	<b>16,3</b>		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>	<b>(18,5)</b>	<b>(11,6)</b>	<b>(32,3)</b>	<b>(28,4)</b>	<b>(23,2)</b>	<b>(14,6)</b>	<b>1,7</b>		
<b>C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	TACC	
<b>EBIT</b>	<b>6,1</b>	<b>5,9</b>	<b>9,2</b>	<b>15,7</b>	<b>19,2</b>	<b>21,6</b>	<b>25,5</b>	<b>37,3%</b>	<b>17,5%</b>
<i>* Tasa fiscal teórica</i>	25,1%	25,0%	23,5%	23,9%	20,0%	20,0%	20,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(1,5)	(1,5)	(2,2)	(3,8)	(3,8)	(4,3)	(5,1)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>27,4</b>	<b>32,0</b>	<b>40,7</b>	<b>56,9</b>	<b>66,5</b>	<b>76,3</b>	<b>87,0</b>	<b>27,5%</b>	<b>15,2%</b>
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(1,8)	0,1	(1,4)	1,1	(2,1)	(1,6)	(2,5)		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>25,7</b>	<b>32,1</b>	<b>39,3</b>	<b>57,9</b>	<b>64,5</b>	<b>74,7</b>	<b>84,5</b>	<b>31,2%</b>	<b>13,4%</b>
- CAPEX	(46,4)	(46,5)	(74,6)	(95,7)	(89,3)	(89,3)	(89,3)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(1,5)	(1,5)	(2,2)	(3,8)	(3,8)	(4,3)	(5,1)		
- Adquisiciones / + Desinversiones	5,1	5,7	7,2	16,5	11,5	11,3	18,5		
<b>= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente</b>	<b>(17,1)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(30,4)</b>	<b>(25,0)</b>	<b>(17,2)</b>	<b>(7,6)</b>	<b>8,7</b>	<b>-13,4%</b>	<b>32,9%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	-10,0%	40,7%	-199,2%	17,7%	31,4%	55,8%	214,2%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	5,7%		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow "To the Firm"</b>	<b>(17,1)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(30,4)</b>	<b>(25,0)</b>	<b>(17,2)</b>	<b>(7,6)</b>	<b>8,7</b>	<b>-13,4%</b>	<b>32,9%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	-10,0%	40,7%	-199,2%	17,7%	31,4%	55,8%	214,2%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,5%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,5%		

**Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2022)**

**Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2022 - 2025e)**

**Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente**

**Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)**

**Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe**

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	54,0	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2023
+ Provisiones y otros pasivos a LP	10,8	Rdos. 6m 2023
+ Deuda financiera neta	181,7	Rdos. 6m 2023
- Inmovilizado financiero	0,6	Rdos. 6m 2023
+/- Otros		
<b>Enterprise Value (EV)</b>	<b>245,9</b>	



## Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico (EUR Mn)												TACC				
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	16-22	22-25e
Total Ingresos			13,6	18,8	23,6	31,8	41,4	50,9	58,9	76,1	100,4	118,1	131,7	152,9	27,3%	15,1%
Cto. Total ingresos			n.a.	38,3%	25,3%	34,9%	30,1%	22,9%	15,8%	29,1%	31,9%	17,7%	11,6%	16,1%		
EBITDA			7,5	10,4	13,2	17,1	22,1	27,4	32,0	40,6	56,4	66,5	76,3	87,0	27,4%	15,5%
Cto. EBITDA			n.a.	39,8%	26,6%	29,8%	29,2%	23,9%	16,8%	26,6%	39,1%	17,9%	14,7%	13,9%		
EBITDA/Ingresos			54,9%	55,4%	56,0%	53,9%	53,5%	53,9%	54,4%	53,3%	56,2%	56,3%	57,9%	56,9%		
Beneficio neto			0,8	1,5	2,3	2,4	2,5	2,7	2,4	4,7	8,5	9,4	10,3	13,4	24,3%	16,4%
Cto. Beneficio neto			n.a.	91,6%	49,6%	3,0%	4,4%	10,6%	-11,0%	91,0%	82,3%	10,0%	9,7%	30,7%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)			-	5,6	5,6	5,6	5,6	5,6	5,5	5,5	5,4	5,4	5,4	5,4		
BPA (EUR)			n.a.	0,28	0,42	0,43	0,45	0,49	0,44	0,85	1,58	1,74	1,90	2,49	24,9%	16,4%
Cto. BPA			n.a.	n.a.	49,6%	3,0%	4,5%	10,6%	-10,7%	91,3%	86,5%	10,0%	9,7%	30,7%		
BPA ord. (EUR)			n.a.	0,39	0,42	0,43	0,45	0,50	0,44	0,87	1,64	1,74	1,90	2,49	25,7%	14,9%
Cto. BPA ord.			n.a.	n.a.	6,7%	3,4%	4,3%	10,2%	-11,2%	97,4%	88,8%	5,9%	9,7%	30,7%		
CAPEX			-	(18,4)	(20,5)	(31,6)	(39,4)	(46,4)	(46,5)	(74,6)	(95,7)	(89,3)	(89,3)	(89,3)		
CAPEX/Vtas % <sup>1</sup>			0,0%	97,5%	86,9%	99,2%	95,2%	91,2%	78,9%	98,1%	95,3%	75,6%	67,8%	58,4%		
Free Cash Flow			-	(10,2)	(11,0)	(13,9)	(16,5)	(18,5)	(11,6)	(32,4)	(28,9)	(23,2)	(14,6)	1,7	-17,4%	27,2%
DN/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>			2,6x	2,7x	2,9x	3,0x	2,7x	2,8x	2,8x	3,0x	2,8x	2,7x	2,6x	2,2x		
PER (x)			n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	12,1x	11,3x	10,6x	5,7x	4,6x	5,8x	5,3x	4,0x		
EV/Vtas (x)			n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	2,30x	2,27x	2,08x	2,05x	2,05x	2,08x	1,87x	1,61x		
EV/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>			n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	4,3x	4,2x	3,8x	3,8x	3,7x	3,7x	3,2x	2,8x		
Comport. Absoluta			n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,1%	-16,2%	3,9%	50,0%	37,2%				
Comport. Relativo vs Ibex 35			n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-7,8%	-0,9%	-3,8%	58,8%	26,6%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## Anexo 5. Principales comparables 2023e

		Alquiler de vehículos						
		Avis Budget	Hertz	Sixt	ALD Automotive Ltd.	Redde Northgate PLC	Average	ALQ
EUR Mn								
Datos Mercado	Ticker (Factset)	CAR-US	HTZ-US	SIX2-DE	ALD-FR	REDD-GB		ALQ-ES
	País	USA	USA	Germany	France	United Kingdom		Spain
	Market cap	5.893,8	2.508,1	3.363,5	5.012,1	861,1		54,0
	Enterprise value (EV)	29.045,3	18.633,9	7.154,5	47.473,0	1.648,0		245,9
Información financiera básica	Total Ingresos	11.372,1	8.899,5	3.523,8	17.290,2	1.861,2		118,1
	Cto.Total Ingresos	0,3%	8,4%	14,9%	54,8%	8,8%	17,4%	17,7%
	2y TACC (2023e - 2025e)	1,5%	4,6%	7,6%	12,0%	5,2%	6,2%	13,8%
	EBITDA	2.248,8	1.018,8	1.212,2	1.604,3	490,6		66,5
	Cto. EBITDA	-61,0%	-64,3%	93,9%	-70,7%	4,4%	-19,5%	17,9%
	2y TACC (2023e - 2025e)	-11,7%	-2,7%	6,2%	3,9%	4,2%	0,0%	14,3%
	EBITDA/Ingresos	19,8%	11,4%	34,4%	9,3%	26,4%	20,3%	56,3%
	EBIT	2.219,3	1.329,8	566,6	1.530,9	217,2		19,2
	Cto. EBIT	-28,5%	-32,2%	18,5%	-17,0%	-11,2%	-14,1%	22,4%
	2y TACC (2023e - 2025e)	-11,3%	-3,3%	9,1%	11,0%	0,0%	1,1%	15,0%
	EBIT/Ingresos	19,5%	14,9%	16,1%	8,9%	11,7%	14,2%	16,3%
	Beneficio Neto	1.331,7	585,0	345,0	1.107,4	139,1		9,4
	Cto. Beneficio Neto	-49,0%	-69,9%	-10,6%	-8,0%	-13,0%	-30,1%	10,0%
2y TACC (2023e - 2025e)	-17,7%	-15,1%	6,4%	11,1%	-4,9%	-4,1%	19,7%	
CAPEX/Ventas	3,1%	1,4%	2,3%	1,4%	12,9%	4,2%	75,6%	
Free Cash Flow	1.570,8	1.168,8	(87,8)	(6.786,8)	40,9		(23,2)	
Deuda financiera Neta	3.231,2	8.254,9	2.803,0	39.902,5	796,8		181,5	
DN/EBITDA (x)	1,4	8,1	2,3	24,9	1,6		2,7	
Pay-out	0,0%	0,0%	50,5%	32,3%	44,5%	25,5%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	4,4	4,4	11,2	3,9	6,2	6,0	5,8
	P/BV (x)	n.a.	0,9	1,9	0,4	0,7	1,0	1,2
	EV/Ingresos (x)	2,6	2,1	2,0	2,7	0,9	2,1	2,1
	EV/EBITDA (x)	12,9	18,3	5,9	29,6	3,4	14,0	3,7
	EV/EBIT (x)	13,1	14,0	12,6	31,0	7,6	15,7	12,8
	ROE	n.a.	20,0	16,9	11,2	11,5	14,9	23,0
	FCF Yield (%)	26,7	46,6	n.a.	n.a.	4,7	26,0	n.a.
	DPA	0,00	0,00	3,71	0,79	0,27	0,96	0,00
Dvd Yield	0,0%	0,0%	4,6%	12,9%	7,3%	4,9%	0,0%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta  
28006 Madrid  
T: +34 915 904 226  
<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>

---

### Alfredo Echevarría Otegui

Head of research

alfredo.echevarria@lighthouse-ieaf.com

### Luis Esteban Arribas, CESGA

Equity research

luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

### Enrique Andrés Abad, CFA

Equity research

enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

### José Miguel Cabrera van Grieken

Equity research

Jose.cabrera@lighthouse-ieaf.com

### Jesús López Gómez, CESGA

ESG Analyst & Data analytics

jesus.lopez@lighthouse-ieaf.com

---

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

## INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

### LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

### DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

### Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con [secretaria@institutodeanalistas.com](mailto:secretaria@institutodeanalistas.com) o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

### Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la

opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

**Estados Unidos.** IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

**Principales inversores institucionales de EE.UU.** Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

#### Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
30-Oct-2023	n.a.	10,00	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2023	Luis Esteban Arribas
12-Jun-2023	n.a.	8,74	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
20-Abr-2023	n.a.	7,53	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022 - Subimos estimaciones	David López Sánchez
20-Oct-2022	n.a.	7,77	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022 - Subimos estimaciones	David López Sánchez
07-Abr-2022	n.a.	5,83	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2021	David López Sánchez
09-Mar-2022	n.a.	5,39	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	David López Sánchez

