

RENTA VARIABLE - ESPAÑA

Sector: Machinery

Precio de Cierre: EUR 13,50 (28 sep 2023)

Fecha del informe: 29 sep 2023 (9:00h)

Resultados 6m 2023

Análisis Independiente de Compañías

Resultados 6m 2023

 Opinión ⁽¹⁾: En línea

 Impacto ⁽¹⁾: Mantenemos estimaciones

Luis Esteban Arribas – luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Desarrollos Especiales de Sistemas de Anclaje (DESA) es un grupo industrial de pequeño tamaño con sede en Barcelona (España), especializado (>60 años) en la producción y comercialización de fijaciones, grapas y herramientas empleadas en los sectores de la construcción, la industria y la agricultura. Con presencia internacional (c. 25% s/Ingresos). Controlada por sus accionistas de referencia (c.75% del capital).

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	24,1	25,5
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	32,7	34,5
Número de Acciones (Mn)	1,8	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	15,06 / 13,81 / 12,96	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	n.s.	
Rotación ⁽³⁾	0,4	
Factset / Bloomberg	DESA-ES / DESA SM	
Cierre año fiscal	31-dic	

Estructura Accionarial (%)

Maden S.A.	29,6
SARM S.A.	20,0
Gestión Ixua S.L.	16,0
Miembros del Consejo	12,1
Free Float	22,2

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2022	2023e	2024e	2025e
Nº Acc. ajustado (Mn)	1,8	1,8	1,8	1,8
Total Ingresos	50,4	48,2	51,0	53,5
EBITDA Rec.	5,2	4,7	5,2	5,7
% Var.	-10,7	-9,8	11,1	9,0
% EBITDA Rec./Ing.	10,4	9,8	10,3	10,7
% Var EBITDA sector ⁽⁴⁾	12,4	14,4	15,3	18,0
Beneficio neto	3,6	2,2	2,6	3,1
BPA (EUR)	2,00	1,24	1,48	1,73
% Var.	-5,1	-38,1	19,4	16,8
BPA ord. (EUR)	2,00	1,24	1,48	1,73
% Var.	-5,1	-38,1	19,4	16,8
Free Cash Flow Rec. ⁽⁵⁾	-0,6	3,0	2,2	2,7
Pay-out (%)	55,8	67,6	56,6	48,5
DPA (EUR)	1,12	0,84	0,84	0,84
Deuda financiera neta	13,0	12,0	11,2	10,0
DN / EBITDA Rec.(x)	2,5	2,5	2,1	1,8
ROE (%)	20,6	11,5	13,3	14,5
ROCE (%) ⁽⁵⁾	10,3	8,1	9,5	10,5

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁶⁾

PER	6,7	10,9	9,1	7,8
PER Ordinario	6,7	10,9	9,1	7,8
P/BV	1,3	1,2	1,2	1,1
Dividend Yield (%)	8,3	6,2	6,2	6,2
EV/Ventas	0,65	0,68	0,64	0,61
EV/EBITDA Rec.	6,3	6,9	6,2	5,7
EV/EBIT	8,0	9,3	8,1	7,2
FCF Yield (%) ⁽⁵⁾	n.a.	12,4	9,3	11,2

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, preveamos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Europe Industrial Machinery.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

Rdos 1S23: En línea. Pese al mal momentum del sector, los múltiplos siguen bajos

LA CAÍDA EN INGRESOS SE ACENTÚA... durante el 2T23 (estanco) -8,5% (vs -6,5% el 1T23). DESA cierra con unos ingresos totales 1S23 de EUR 25,8Mn (-7,4% vs 1S22; máximo de facturación semestral histórico en 2022), en línea con nuestras estimaciones. La caída en ingresos viene explicada por i) menores precios de venta y ralentización del nivel de actividad, ii) la contracción (coyuntural) del negocio agrícola, iii) la continuidad de la reestructuración operativa en la filial francesa y iv) la contracción de las exportaciones (especialmente Alemania).

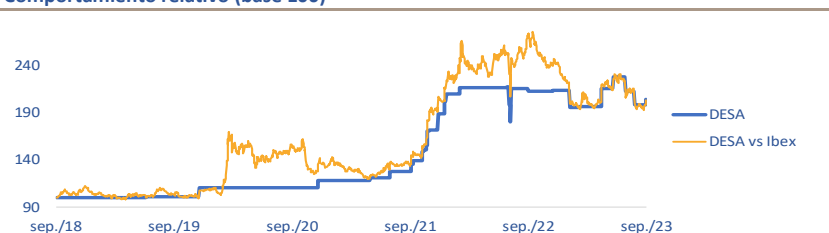
... CON LOS MÁRGENES AÚN PRESIONADOS (MG. EBITDA 1S23: 10,3%). En términos porcentuales, el Mg. Bruto aumenta +0,8p.p. respecto al 1S22 (+1,9p.p. 2T22 estanco). No obstante, el elevado componente fijo de la estructura de costes lleva a DESA a registrar un Mg. EBTIDA 1S23 de 10,3% (-1,6p.p. vs 1S22).

Y TIENEN SU REFLEJO EN EL EBITDA. El mal comportamiento en ingresos se traduce en una caída (a doble dígito) del EBITDA hasta los EUR 2,6Mn (-19,7% vs 1S22), en línea con nuestras estimaciones.

REDUCIENDO LA DEUDA NETA (DN 1S23: EUR 11Mn; -15,3% VS 2022). DESA cierra el 1S23 con una Deuda Neta de EUR 11Mn (-15,3% vs 2022) pese a la caída en EBTIDA, esencialmente, por una entrada significativa de caja vía circulante. Esperamos que el apalancamiento se mantenga en niveles razonables (2,5x DN/EBITDA 2023e).

PESE A LA INCERTIDUMBRE ACTUAL, MANTENEMOS ESTIMACIONES. Los resultados 1S23 confirman la desaceleración (esperada) de la actividad en todos los sectores en los que opera DESA. Mantenemos estimaciones, nuestro escenario central apunta a unos Ingresos 2023e de EUR 48,2Mn y un EBITDA de EUR 4,7Mn.

UN 2023E CONDICIONADO POR EL MAL MOMENTUM DEL NEGOCIO, PERO QUE EVIDENCIA LA RESILIENCIA DE SUS MÁRGENES. El momentum actual no es favorable para DESA, aun así, la capacidad de garantizar un Mg. EBITDA 2023e c.10% (frente a c.6% 2015-2019) asegura un llamativo FCF Yield 2023e >10% (ratio 50% de conversión en caja del EBTIDA). Hoy, DESA cotiza a unos múltiplos atractivos (PER 23e 10,9x y EV/EBITDA 23e 6,9x) teniendo en cuenta nuestras estimaciones para 2023e. Si ponemos la vista en 2025e, una vuelta a un crecimiento de dígito bajo en ingresos (TACC 2022-2025e: +2%) automáticamente desencadenaría unos múltiplos (objetivamente) bajos: PER 7,8x y EV/EBITDA 5,7x.

Comportamiento relativo (base 100)


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	3,1	-10,3	-4,2	-4,4	84,7	104,1
vs Ibxex 35	3,7	-9,8	-24,4	-16,6	33,1	103,3
vs Ibxex Small Cap Index	6,0	-6,4	-16,7	-10,9	54,5	92,8
vs Eurostoxx 50	6,3	-6,4	-23,2	-12,9	43,1	66,7
vs Índice del sector ⁽⁴⁾	8,9	-0,5	-28,1	-10,6	43,2	34,0

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

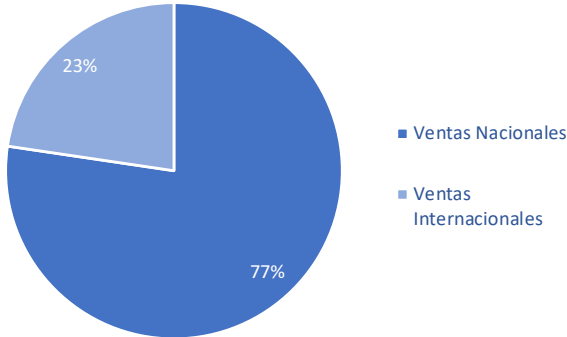
Resultados 6m 2023
Tabla 1. Resultados 1S23

EUR Mn	6m23 Real	6m22	6m23 Real vs 6m22	2023e	2023 vs 2022	2T23	2T23 vs 2T22
Total Ingresos	25,8	27,8	-7,3%	48,2	-4,5%	12,8	-8,5%
Margen bruto	10,2	10,8	-5,5%	18,9	-0,8%	5,1	-4,0%
<i>Margen Bruto %</i>	<i>39,6%</i>	<i>38,8%</i>	<i>0,8 p.p.</i>	<i>39,2%</i>	<i>1,4 p.p.</i>	<i>40,1%</i>	<i>1,9 p.p.</i>
EBITDA (Recurrente)	2,6	3,2	-20,2%	4,7	-9,8%	1,3	-20,2%
<i>EBITDA Rec. / Ingresos</i>	<i>9,9%</i>	<i>11,8%</i>	<i>-1,9 p.p.</i>	<i>9,8%</i>	<i>-0,6 p.p.</i>	<i>10,2%</i>	<i>-1,5 p.p.</i>
EBITDA	2,6	3,3	-19,7%	4,7	-9,8%	1,4	-17,4%
<i>EBITDA / Ingresos</i>	<i>10,3%</i>	<i>11,8%</i>	<i>-1,6 p.p.</i>	<i>9,8%</i>	<i>-0,6 p.p.</i>	<i>10,6%</i>	<i>-1,1 p.p.</i>
EBIT	2,0	2,7	-24,2%	3,5	-13,8%	1,0	-22,8%
BAI	1,9	2,4	-21,5%	3,0	-38,0%	1,0	-11,2%
		12m22					
Deuda Neta ¹	11,0	13,0	-15,3%	12,0	-7,7%		

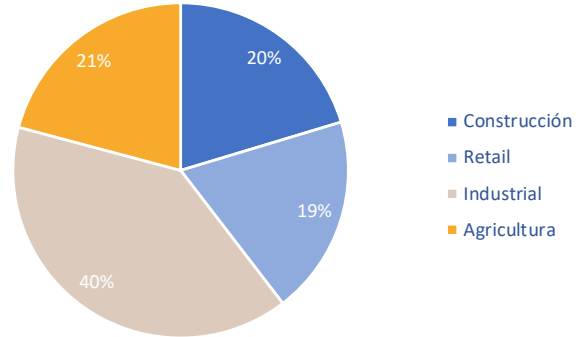
Nota 1: La Deuda Neta excluye el impacto de la NIIF 16 (EUR 0,5Mn y EUR 0,3Mn en 1S23 y 2022). La Deuda Neta incluye efectos descontados pendientes de vencimiento.

La compañía en 8 gráficos

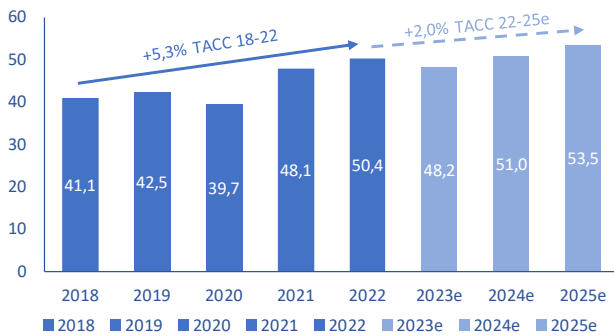
Un negocio diversificado: Las ventas fuera de España (esencialmente Europa) ya representan el 23%



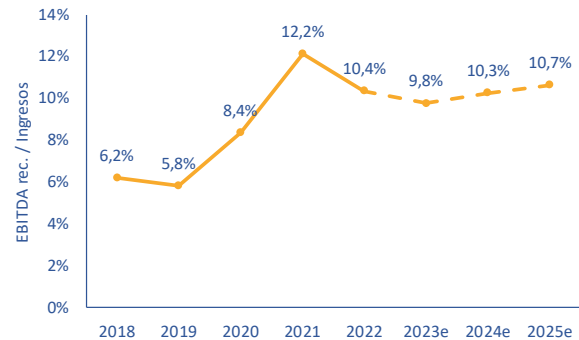
Posicionado en el mercado agrario (21% s/Ingresos 2022), su principal motor de crecimiento (m/p)



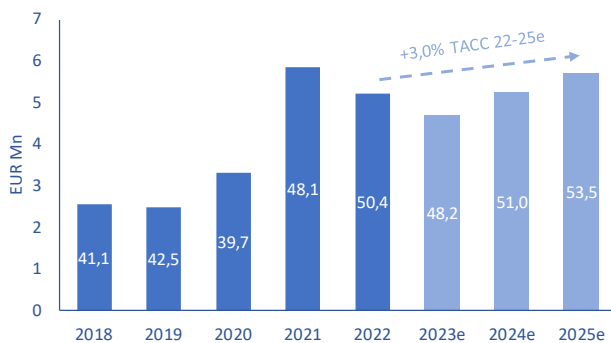
22-25e: Crecimiento de ingresos de un dígito bajo (+2,0% TACC 22-25e), en línea con lo visto durante los últimos 5 años



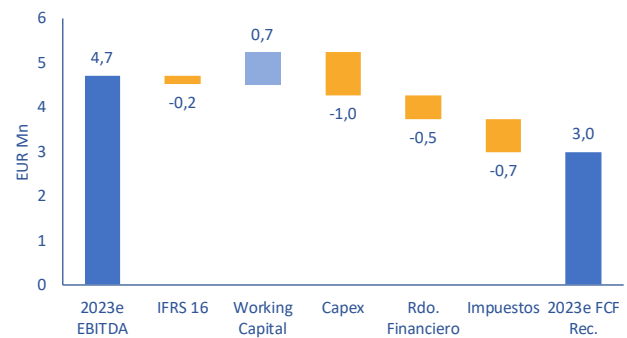
Manteniendo un margen EBITDA > 10% (con capacidad de recuperar niveles c. 11% en 2025e, aún por debajo de máximos de 2021)



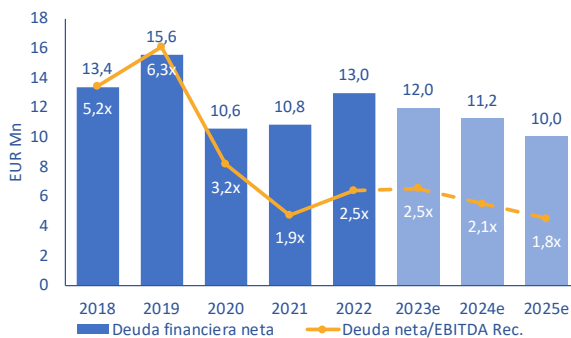
Y permitiendo traspasar la mejora de Ingresos al EBITDA (TACC 22-25e 3%)



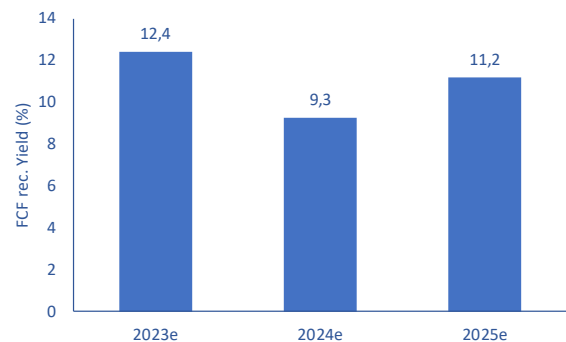
Con capacidad de convertir >50% del EBITDA en FCF



La mejora de métricas de endeudamiento (DN/EBITDA c. 2x) avala la capacidad de inversión (también en crecimiento no orgánico)



FCF Yield c. 10% durante todo el período estimado



Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2023e	2024e	2025e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	3,4	2,6	3,0	41,2			
Market Cap	24,1	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	11,0	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2023)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	5,1%	Coste de la deuda neta			4,8%	5,3%	
Tasa fiscal (T)	25,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	3,8%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			3,6%	4,0%	
Risk free rate (rf)	4,1%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,2	B (estimación propia)			1,1	1,3	
Coste del Equity	11,3%	Ke = Rf + (R * B)			10,1%	12,5%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	68,7%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	31,3%	D			=	=	
WACC	8,9%	WACC = Kd * D + Ke * E			8,1%	9,9%	
G "Razonable"	1,5%				2,0%	1,5%	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker	Mkt. Cap	PER 23e	BPA	EV/EBITDA	EBITDA	EV/Vtas.	Ingresos	EBITDA/Vtas.	FCF Yield	FCF
	Factset			23e-25e	23e	23e-25e	23e	23e-25e	23e	23e	23e-25e
Norma Group SE	NOEJ-DE	546,1	11,0	21,6%	5,9	10,1%	0,7	4,4%	12,7%	9,4%	21,5%
Granges AB	GRNG-SE	921,8	12,7	25,0%	6,8	11,2%	0,7	9,8%	9,6%	9,0%	10,0%
Trifast Plc	TRI-GB	128,1	12,1	36,4%	7,7	21,1%	0,6	5,4%	8,2%	14,2%	-1,2%
Actores con amplia gama de productos		11,9	27,7%	6,8	14,1%	0,7	6,5%	10,2%	10,9%	10,1%	
Georg Fischer AG	GF-CH	4.367,1	15,4	10,3%	8,9	9,3%	1,1	5,4%	12,5%	6,0%	6,4%
Bossard Holding AG	BOSN-CH	1.632,8	16,9	12,1%	11,8	9,0%	1,6	4,3%	13,8%	5,8%	5,0%
Bufab AB	BUFAB-SE	900,1	15,8	7,5%	11,2	2,7%	1,6	3,5%	14,4%	8,7%	-8,5%
SFS Group AG	SFSN-CH	3.997,9	14,1	8,2%	8,7	5,9%	1,4	3,0%	16,0%	3,6%	35,0%
Barnes Group Inc	B-US	1.651,1	16,4	17,3%	8,7	18,7%	1,6	8,5%	18,1%	5,1%	40,4%
Actores especializados en alta tecnología		15,7	11,1%	9,8	9,1%	1,5	4,9%	15,0%	5,8%	15,7%	
DESA	DESA-ES	24,1	10,9	18,1%	6,9	10,1%	0,7	5,4%	9,8%	12,4%	-5,0%

Análisis de sensibilidad (2024e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 24e	EBITDA 24e	EV/EBITDA 24e
Max	11,3%	5,7	5,7x
Central	10,3%	5,2	6,2x
Min	9,3%	4,7	6,9x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

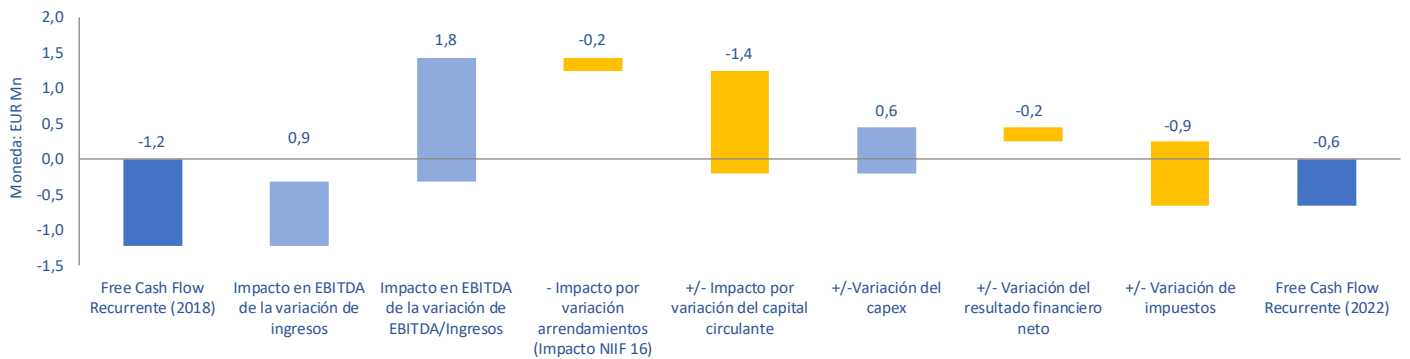
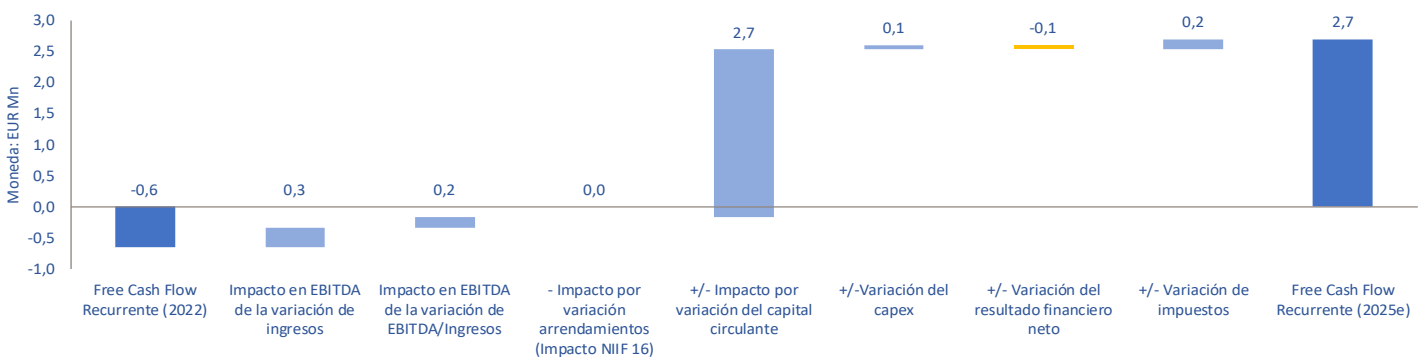
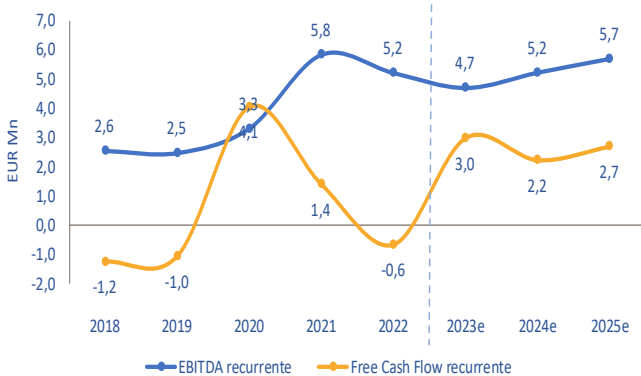
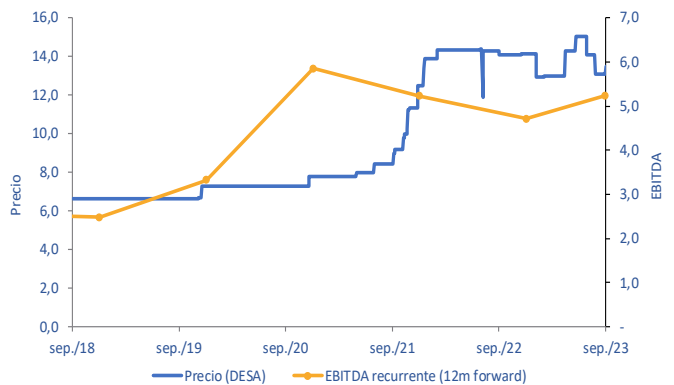
FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 24e				Escenario	FCF Rec./Yield 24e		
EBITDA 24e	0,9%	1,0%	1,1%					
5,7	2,8	2,7	2,7	➔	Max	11,6%	11,4%	11,2%
5,2	2,3	2,2	2,2		Central	9,5%	9,3%	9,1%
4,7	1,8	1,7	1,7		Min	7,4%	7,2%	7,0%

Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e		
Inmovilizado inmaterial	0,6	1,1	0,5	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
Inmovilizado material	11,4	13,0	13,9	12,3	13,7	13,6	13,1	12,7		
Otros activos no corrientes	2,0	1,7	1,5	1,3	2,4	2,4	2,4	2,4		
Inmovilizado financiero	0,0	0,0	0,0	1,4	1,0	1,0	1,0	1,0		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	22,2	22,7	19,5	26,3	26,1	24,9	26,4	27,7		
Total activo	36,2	38,5	35,4	41,8	43,7	42,5	43,5	44,3		
Patrimonio neto	12,7	12,5	13,5	15,6	19,1	19,4	20,5	22,1		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	0,7	0,6	1,4	1,4	1,5	1,5	1,5	1,5		
Otros pasivos no corrientes	-	0,4	0,3	0,5	0,3	0,3	0,3	0,3		
Deuda financiera neta	13,4	15,6	10,6	10,8	13,0	12,0	11,2	10,0		
Pasivo circulante	9,3	9,4	9,6	13,5	9,8	9,3	9,9	10,4		
Total pasivo	36,2	38,5	35,4	41,8	43,7	42,5	43,5	44,3		
TACC										
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
Total Ingresos	41,1	42,5	39,7	48,1	50,4	48,2	51,0	53,5	5,3%	2,0%
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>7,9%</i>	<i>3,5%</i>	<i>-6,7%</i>	<i>21,3%</i>	<i>4,8%</i>	<i>-4,5%</i>	<i>5,8%</i>	<i>5,0%</i>		
Coste de ventas	(24,5)	(25,7)	(23,8)	(28,8)	(31,4)	(29,3)	(31,0)	(32,6)		
Margen Bruto	16,6	16,8	15,9	19,3	19,0	18,9	20,0	21,0	3,6%	3,2%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>40,3%</i>	<i>39,6%</i>	<i>40,0%</i>	<i>40,2%</i>	<i>37,8%</i>	<i>39,2%</i>	<i>39,2%</i>	<i>39,1%</i>		
Gastos de personal	(7,7)	(7,8)	(7,3)	(7,7)	(7,8)	(8,2)	(8,4)	(8,6)		
Otros costes de explotación	(6,3)	(6,5)	(5,3)	(5,8)	(6,0)	(6,0)	(6,4)	(6,7)		
EBITDA recurrente	2,6	2,5	3,3	5,8	5,2	4,7	5,2	5,7	19,5%	3,0%
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>16,0%</i>	<i>-2,9%</i>	<i>33,9%</i>	<i>75,8%</i>	<i>-10,7%</i>	<i>-9,8%</i>	<i>11,1%</i>	<i>9,0%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>6,2%</i>	<i>5,8%</i>	<i>8,4%</i>	<i>12,2%</i>	<i>10,4%</i>	<i>9,8%</i>	<i>10,3%</i>	<i>10,7%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	-	(0,1)	(0,5)	-	-	-	-	-		
EBITDA	2,6	2,4	2,8	5,8	5,2	4,7	5,2	5,7	19,5%	3,0%
Depreciación y provisiones	(1,0)	(1,0)	(1,2)	(1,1)	(1,0)	(1,0)	(1,0)	(1,0)		
Gastos capitalizados	0,1	0,0	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)		
EBIT	1,7	1,2	1,4	4,6	4,1	3,5	4,0	4,6	24,7%	3,9%
<i>Cto.EBIT</i>	<i>32,9%</i>	<i>-27,1%</i>	<i>15,6%</i>	<i>222,0%</i>	<i>-10,8%</i>	<i>-13,8%</i>	<i>15,5%</i>	<i>12,5%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>4,1%</i>	<i>2,9%</i>	<i>3,6%</i>	<i>9,5%</i>	<i>8,1%</i>	<i>7,3%</i>	<i>7,9%</i>	<i>8,5%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	1,1	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,5)	(0,4)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	1,5	1,1	1,2	4,3	4,8	3,0	3,5	4,1	33,2%	-4,7%
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>43,7%</i>	<i>-29,7%</i>	<i>17,0%</i>	<i>248,7%</i>	<i>9,8%</i>	<i>-38,0%</i>	<i>19,4%</i>	<i>16,8%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	1,5	1,1	1,2	4,3	4,8	3,0	3,5	4,1	33,2%	-4,7%
Impuestos	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,6)	(1,2)	(0,7)	(0,9)	(1,0)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>19,0%</i>	<i>23,8%</i>	<i>27,4%</i>	<i>13,4%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	1,2	0,8	0,9	3,8	3,6	2,2	2,6	3,1	30,7%	-4,8%
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>49,1%</i>	<i>-33,8%</i>	<i>11,6%</i>	<i>315,6%</i>	<i>-4,8%</i>	<i>-38,1%</i>	<i>19,4%</i>	<i>16,8%</i>		
Beneficio ordinario neto	1,2	0,9	1,3	3,8	3,6	2,2	2,6	3,1	30,7%	-4,8%
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>49,1%</i>	<i>-27,7%</i>	<i>42,4%</i>	<i>198,0%</i>	<i>-4,8%</i>	<i>-38,1%</i>	<i>19,4%</i>	<i>16,8%</i>		
TACC										
Cash Flow (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
EBITDA recurrente						4,7	5,2	5,7	19,5%	3,0%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(0,2)	(0,2)	(0,2)		
Var.capital circulante						0,7	(0,9)	(0,8)		
Cash Flow operativo recurrente						5,2	4,1	4,7	33,6%	46,2%
CAPEX						(1,0)	(0,5)	(0,5)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(0,5)	(0,5)	(0,4)		
Impuestos						(0,7)	(0,9)	(1,0)		
Free Cash Flow Recurrente						3,0	2,2	2,7	14,7%	83,3%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						3,0	2,2	2,7	14,7%	83,3%
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						(2,0)	(1,5)	(1,5)		
Variación de Deuda financiera neta						(1,0)	(0,7)	(1,2)		

Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
								19-22	22-25e
EBITDA recurrente	2,5	3,3	5,8	5,2	4,7	5,2	5,7	28,1%	3,0%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	-2,9%	33,9%	75,8%	-10,7%	-9,8%	11,1%	9,0%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	5,8%	8,4%	12,2%	10,4%	9,8%	10,3%	10,7%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)		
+/- Var. Capital circulante	(0,4)	3,4	(2,9)	(3,5)	0,7	(0,9)	(0,8)		
= Cash Flow operativo recurrente	1,9	6,5	2,8	1,5	5,2	4,1	4,7	-7,2%	46,2%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	298,6%	245,8%	-57,5%	-45,6%	248,7%	-21,0%	13,3%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	4,4%	16,4%	5,7%	3,0%	10,9%	8,1%	8,8%		
- CAPEX	(2,5)	(1,9)	(0,7)	(0,6)	(1,0)	(0,5)	(0,5)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,5)	(0,4)		
- Impuestos	(0,3)	(0,3)	(0,5)	(1,2)	(0,7)	(0,9)	(1,0)		
= Free Cash Flow recurrente	(1,0)	4,1	1,4	(0,6)	3,0	2,2	2,7	14,6%	83,3%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	15,2%	490,0%	-65,3%	-146,1%	561,5%	-25,3%	20,8%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	n.a.	10,3%	2,9%	n.a.	6,2%	4,4%	5,1%		
- Gastos de reestructuración y otros	(0,1)	(0,5)	-	-	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	0,3	-	-	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow	(1,1)	3,9	1,4	(0,6)	3,0	2,2	2,7	17,1%	83,3%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	7,1%	437,6%	-63,4%	-146,1%	561,5%	-25,3%	20,8%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	n.a.	16,8%	5,8%	n.a.	12,4%	9,3%	11,2%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	n.a.	16,0%	5,8%	n.a.	12,4%	9,3%	11,2%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)									
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	(1,2)	(1,0)	4,1	1,4	(0,6)	3,0	2,2		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	0,1	(0,2)	0,7	0,3	(0,2)	0,3	0,3		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	(0,2)	1,0	1,8	(0,9)	(0,3)	0,2	0,2		
= Variación EBITDA recurrente	(0,1)	0,8	2,5	(0,6)	(0,5)	0,5	0,5		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(0,2)	0,0	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	1,7	3,8	(6,3)	(0,6)	4,3	(1,6)	0,1		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	1,4	4,6	(3,7)	(1,3)	3,7	(1,1)	0,6		
+/- Variación del CAPEX	(1,3)	0,6	1,2	0,1	(0,4)	0,5	(0,0)		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,0	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,2)	0,0	0,1		
+/- Variación de impuestos	0,0	(0,1)	(0,1)	(0,7)	0,5	(0,1)	(0,1)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	0,2	5,1	(2,7)	(2,1)	3,6	(0,8)	0,5		
Free Cash Flow Recurrente	(1,0)	4,1	1,4	(0,6)	3,0	2,2	2,7		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)									
EBIT	1,2	1,4	4,6	4,1	3,5	4,0	4,6	49,2%	3,9%
<i>* Tasa fiscal teórica</i>	23,8%	27,4%	13,4%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,3)	(0,4)	(0,6)	(1,0)	(0,9)	(1,0)	(1,1)		
EBITDA recurrente	2,5	3,3	5,8	5,2	4,7	5,2	5,7	28,1%	3,0%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,2)		
+/- Var. Capital circulante	(0,4)	3,4	(2,9)	(3,5)	0,7	(0,9)	(0,8)		
= Cash Flow operativo recurrente	1,9	6,5	2,8	1,5	5,2	4,1	4,7	-7,2%	46,2%
- CAPEX	(2,5)	(1,9)	(0,7)	(0,6)	(1,0)	(0,5)	(0,5)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,3)	(0,4)	(0,6)	(1,0)	(0,9)	(1,0)	(1,1)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	(0,9)	4,2	1,4	(0,1)	3,4	2,6	3,0	49,6%	n.a.
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	15,9%	553,7%	-65,7%	-108,2%	n.a.	-23,0%	15,2%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	n.a.	10,6%	3,0%	n.a.	7,1%	5,1%	5,6%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	0,3	-	-	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	(0,9)	4,5	1,4	(0,1)	3,4	2,6	3,0	49,6%	n.a.
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	15,9%	584,0%	-67,9%	-108,2%	n.a.	-23,0%	15,2%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	n.a.	12,8%	4,4%	n.a.	10,4%	8,0%	9,2%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	n.a.	13,7%	4,4%	n.a.	10,4%	8,0%	9,2%		

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2022)

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2022 - 2025e)

Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente

Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)

Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	24,1	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2023
+ Provisiones y otros pasivos a LP	0,1	Rdos. 6m 2023
+ Deuda financiera neta	11,0	Rdos. 6m 2023
- Inmovilizado financiero	2,5	Rdos. 6m 2023
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	32,7	

Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico (EUR Mn)														TACC		
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	12-22	22-25e
Total Ingresos	31,9	31,9	32,2	34,0	34,6	38,1	41,1	42,5	39,7	48,1	50,4	48,2	51,0	53,5	4,7%	2,0%
Cto. Total ingresos	-13,4%	-0,1%	1,0%	5,7%	1,7%	9,9%	7,9%	3,5%	-6,7%	21,3%	4,8%	-4,5%	5,8%	5,0%		
EBITDA	(0,2)	0,4	1,2	1,2	1,9	2,2	2,6	2,4	2,8	5,8	5,2	4,7	5,2	5,7	38,3%	3,0%
Cto. EBITDA	-113,1%	295,2%	172,4%	-1,7%	63,7%	16,2%	16,0%	-6,8%	18,8%	106,3%	-10,7%	-9,8%	11,1%	9,0%		
EBITDA/Ingresos	n.a.	1,4%	3,7%	3,4%	5,5%	5,8%	6,2%	5,6%	7,1%	12,2%	10,4%	9,8%	10,3%	10,7%		
Beneficio neto	(1,0)	(0,6)	(1,7)	(0,2)	0,6	0,8	1,2	0,8	0,9	3,8	3,6	2,2	2,6	3,1	18,9%	-4,8%
Cto. Beneficio neto	n.a.	41,4%	-197,2%	91,0%	510,0%	30,6%	49,1%	-33,8%	11,6%	315,6%	-4,8%	-38,1%	19,4%	16,8%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8		
BPA (EUR)	-0,55	-0,32	-0,95	-0,09	0,35	0,46	0,69	0,46	0,51	2,11	2,00	1,24	1,48	1,73	18,9%	-4,8%
Cto. BPA	n.a.	41,4%	n.a.	91,0%	n.a.	30,8%	49,2%	-33,8%	11,5%	n.a.	-5,1%	-38,1%	19,4%	16,8%		
BPA ord. (EUR)	-0,28	-0,16	-0,95	-0,01	0,31	0,46	0,69	0,50	0,71	2,11	2,00	1,24	1,48	1,73	24,8%	-4,8%
Cto. BPA ord.	n.a.	42,4%	n.a.	98,8%	n.a.	50,2%	49,2%	-27,7%	42,3%	n.a.	-5,1%	-38,1%	19,4%	16,8%		
CAPEX	(0,1)	(0,4)	(0,5)	(0,8)	(1,1)	(1,1)	(1,3)	(2,5)	(1,9)	(0,7)	(0,6)	(1,0)	(0,5)	(0,5)		
CAPEX/Vtas % ¹	0,4%	1,2%	1,6%	2,3%	3,1%	2,8%	3,0%	5,9%	4,9%	1,5%	1,2%	2,0%	1,0%	1,0%		
Free Cash Flow	2,9	0,6	(0,0)	(1,2)	(1,4)	0,6	(1,2)	(1,1)	3,9	1,4	(0,6)	3,0	2,2	2,7	-8,3%	83,3%
DN/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	24,9x	9,2x	10,3x	6,9x	5,7x	5,2x	6,5x	3,7x	1,9x	2,5x	2,5x	2,1x	1,8x		
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	29,0x	21,4x	9,6x	16,1x	15,3x	5,9x	7,0x	10,9x	9,1x	7,8x		
EV/Vtas (x)	1,08x	1,06x	1,05x	1,03x	1,04x	0,92x	0,69x	0,74x	0,71x	0,73x	0,79x	0,68x	0,64x	0,61x		
EV/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	28,6x	30,1x	19,0x	15,8x	11,1x	13,1x	9,9x	6,0x	7,6x	6,9x	6,2x	5,7x		
Comport. Absoluto	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	-3,2%	-33,1%	10,5%	6,5%	60,3%	13,2%	-4,4%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	4,9%	-17,6%	-3,5%	7,7%	2,1%	-9,9%	-21,3%	-1,2%	26,0%	48,6%	19,8%	-16,6%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2023e

		Actores con amplia gama de productos				Actores especializados en alta tecnología						
EUR Mn		Norma Group SE	Granges AB	Trifast Plc	Average	Georg Fischer AG	Bossard Holding AG	Bufab AB	SFS Group AG	Barnes Group Inc	Average	DESA
Datos Mercado	Ticker (Factset)	NOEJ-DE	GRNG-SE	TRI-GB		GF-CH	BOSN-CH	BUFAB-SE	SFSN-CH	B-US		DESA-ES
	País	Germany	Sweden	United Kingdom		Switzerland	Switzerland	Sweden	Switzerland	USA		Spain
	Market cap	546,1	921,8	128,1		4.367,1	1.632,8	900,1	3.997,9	1.651,1		24,1
	Enterprise value (EV)	965,0	1.280,3	188,5		4.526,4	1.911,1	1.233,1	4.541,0	2.122,2		32,7
Información financiera básica	Total Ingresos	1.289,0	1.961,6	298,6		4.091,7	1.171,7	764,9	3.272,2	1.349,3		48,2
	Cto.Total Ingresos	3,7%	-6,4%	5,8%	1,0%	-0,9%	-1,7%	4,9%	15,7%	12,9%	6,2%	-4,5%
	2y TACC (2023e - 2025e)	4,4%	9,8%	5,4%	6,5%	5,4%	4,3%	3,5%	3,0%	8,5%	4,9%	5,4%
	EBITDA	164,2	188,8	24,4		511,1	161,9	110,2	523,9	244,7		4,7
	Cto. EBITDA	12,0%	7,4%	11,1%	10,2%	1,8%	-5,1%	2,8%	19,2%	5,4%	4,8%	-9,8%
	2y TACC (2023e - 2025e)	10,1%	11,2%	21,1%	14,1%	9,3%	9,0%	2,7%	5,9%	18,7%	9,1%	10,1%
	EBITDA/Ingresos	12,7%	9,6%	8,2%	10,2%	12,5%	13,8%	14,4%	16,0%	18,1%	15,0%	9,8%
	EBIT	81,6	119,4	17,3		387,8	133,9	93,0	391,6	161,8		3,5
	Cto. EBIT	23,9%	6,2%	50,2%	26,8%	1,2%	-8,4%	7,6%	23,2%	21,6%	9,1%	-13,8%
	2y TACC (2023e - 2025e)	18,3%	15,6%	29,4%	21,1%	10,5%	9,8%	3,0%	6,3%	21,7%	10,3%	14,0%
	EBIT/Ingresos	6,3%	6,1%	5,8%	6,1%	9,5%	11,4%	12,2%	12,0%	12,0%	11,4%	7,3%
	Beneficio Neto	49,4	74,3	10,6		285,0	94,7	60,3	289,8	80,0		2,2
	Cto. Beneficio Neto	26,5%	22,8%	419,6%	156,3%	0,0%	-10,9%	14,5%	5,2%	527,1%	107,2%	-38,1%
2y TACC (2023e - 2025e)	23,2%	24,7%	35,2%	27,7%	11,1%	12,2%	7,1%	8,1%	31,6%	14,0%	18,1%	
CAPEX/Ventas	4,3%	5,8%	1,8%	4,0%	4,5%	3,0%	0,8%	5,8%	3,3%	3,5%	2,0%	
Free Cash Flow	51,4	83,0	18,2		262,0	94,3	78,6	145,4	84,1		3,0	
Deuda financiera Neta	302,0	302,8	44,6		(257,3)	281,9	292,9	429,4	425,7		12,0	
DN/EBITDA (x)	1,8	1,6	1,8	1,8	n.a.	1,7	2,7	0,8	1,7		2,5	
Pay-out	37,9%	39,6%	37,1%	38,2%	40,1%	43,0%	26,2%	38,5%	38,6%	37,3%	67,6%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	11,0	12,7	12,1	11,9	15,4	16,9	15,8	14,1	16,4	15,7	10,9
	P/BV (x)	0,8	1,2	0,8	0,9	2,7	3,7	3,0	2,6	1,2	2,6	1,2
	EV/Ingresos (x)	0,7	0,7	0,6	0,7	1,1	1,6	1,6	1,4	1,6	1,5	0,7
	EV/EBITDA (x)	5,9	6,8	7,7	6,8	8,9	11,8	11,2	8,7	8,7	9,8	6,9
	EV/EBIT (x)	11,8	10,7	10,9	11,2	11,7	14,3	13,3	11,6	13,1	12,8	9,3
	ROE	7,0	9,7	6,5	7,7	17,4	21,8	18,9	18,7	7,6	16,9	11,5
	FCF Yield (%)	9,4	9,0	14,2	10,9	6,0	5,8	8,7	3,6	5,1	5,8	12,4
	DPA	0,59	0,28	0,03	0,30	1,39	5,30	0,42	2,91	0,61	2,13	0,84
Dvd Yield	3,4%	3,2%	3,1%	3,2%	2,6%	2,6%	1,8%	2,8%	1,9%	2,3%	6,2%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta
28006 Madrid
T: +34 915 904 226
<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>

Alfredo Echevarría Otegui
Head of research
alfredo.echevarria@lighthouse-ieaf.com

Luis Esteban Arribas, CESGA
Equity research
luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

Enrique Andrés Abad, CFA
Equity research
enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

Jesús López Gómez, CESGA
ESG Analyst & Data analytics
jesus.lopez@lighthouse-ieaf.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la

opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
29-Sep-2023	n.a.	13,50	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2023	Luis Esteban Arribas
12-Jun-2023	n.a.	14,27	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
08-May-2023	n.a.	12,99	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2023 - Bajamos estimaciones	David López Sánchez
24-Mar-2023	n.a.	12,99	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: A la baja	David López Sánchez
28-Feb-2023	n.a.	12,96	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022	David López Sánchez
30-Sep-2022	n.a.	14,10	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022	David López Sánchez
19-Abr-2022	n.a.	14,33	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: Al alza	David López Sánchez
02-Mar-2022	n.a.	14,33	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2021	David López Sánchez
01-Oct-2021	n.a.	8,43	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2021	David López Sánchez
01-Mar-2021	n.a.	7,78	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2020 - Subimos estimaciones	Ana Isabel González García, CIIA
28-Ene-2021	n.a.	7,78	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: Al alza	Ana Isabel González García, CIIA
30-Oct-2020	n.a.	7,31	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
29-Sep-2020	n.a.	7,31	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
02-Jul-2020	n.a.	7,31	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: A la baja	Ana Isabel González García, CIIA
02-Mar-2020	n.a.	7,31	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
23-Dic-2019	n.a.	7,31	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Ana Isabel González García, CIIA

