

Resultados 6m 2023

 Opinión ⁽¹⁾: En línea

 Impacto ⁽¹⁾: Subimos estimaciones

Luis Esteban Arribas – luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Squirrel Media (SQRL), es un Grupo español con presencia a lo largo de toda la cadena de valor del sector de entretenimiento y medios a través de sus negocios de: (i) Publicidad (45,9% s/Ingresos), (ii) Contenidos (con la producción y distribución de contenidos audiovisuales; 9,3%), (iii) Servicios TMT (11,3%) y Medios de Comunicación (33,5%).

Rdos 1S23: En línea. El negocio de contenidos empieza a materializarse en el P&L

EL DESPEGUE (ANTICIPADO) DEL NEGOCIO DE CONTENIDOS LE PERMITE CRECER CON FUERZA EN INGRESOS (INGRESOS 1S23: +34%)... reflejando el esfuerzo en CAPEX destinado a incrementar el catálogo (>EUR 40Mn -3y). El negocio de contenidos supone c. 35% de los ingresos 1S23, siendo la línea de negocio que más crece (EUR 17,5Mn vs EUR 2,2Mn en 1S22). Seguida por medios de comunicación (+26,2%) que compensa la contracción en ventas de publicidad (-25,6%). SQRL cierra el 1S23 con unos ingresos de EUR 50,4Mn (vs EUR 37,6Mn 1S22).

... Y MEJORA MÁRGENES POR UN MIX DE INGRESOS MÁS RENTABLE. El margen EBITDA rec. 1S23 mejora +0,8p.p. (vs 1S22) hasta el 20%, principalmente a raíz del aumento del peso del negocio de contenidos en el mix (Mg. Bruto c. 40% frente a márgenes de c. 30% del resto de actividades). Lo que, junto al crecimiento en ingresos, explica el “salto” en EBITDA rec. hasta EUR 10,1Mn (+39,7% vs 1S22; en línea con nuestras estimaciones).

BENEFICIO NETO, EUR 6,5MN. Por debajo de la línea de EBITDA, la amortización es la partida que más pesa (EUR 3,7Mn en 1S23); sin gastos financieros significativos. El impacto de los minoritarios (EUR 1,3Mn en 1S23) es la principal partida entre el BAI y el BN atribuible a los accionistas (EUR 5,2).

MANTENIENDO UN NIVEL DE ENDEUDAMIENTO RAZONABLE (DN 1S23: EUR 24,1MN; DN/EBITDA 23E 1X). La generación de caja durante el 1S23 mantiene la DN 1S23 en niveles de EUR 24,1Mn (vs EUR 23,4Mn en 2022); pese a: (i) las operaciones corporativas realizadas durante el 1S23 (Impacto Cash Flow 1S23: EUR 8,2Mn) y (ii) un CAPEX de EUR 4Mn destinado a seguir “nutriendo” su catálogo de contenidos audiovisuales.

REVISAMOS NUESTRAS ESTIMACIONES AL ALZA POR EL M&A. Pese a haber presentado unos resultados totalmente en línea, el cierre de las adquisiciones de BF (marzo; Ingresos proforma: EUR 4,5Mn), Grupo Ganga (junio; Ingresos proforma: EUR 27Mn) y Mondo TV (agosto; Ingresos proforma: EUR 5Mn) nos lleva a revisar nuestras estimaciones al alza. Nuestro escenario central ahora es el de consolidar un 2023e con niveles de ventas de EUR 126,2Mn y EBITDA de EUR 22,8Mn (+15,3% y +11%, respectivamente vs est. anterior) y con una DN 2023e de EUR 30,9Mn (apalancamiento razonable: DN/EBITDA 23e 1,4x). SQRL cotiza hoy a unos múltiplos que ya descuentan un importante crecimiento en ingresos TACC 23-25e 17,8%, +12p.p. de spread vs sus comparables españoles (EV/EBITDA 23e 10x y PER 24x).

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	197,7	217,9
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	239,7	264,2
Número de Acciones (Mn)	89,0	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	3,15 / 2,55 / 2,18	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,02	
Rotación ⁽³⁾	2,4	
Factset / Bloomberg	SQRL-ES / SQRL SM	
Cierre año fiscal	31-dic	

Estructura Accionarial (%)

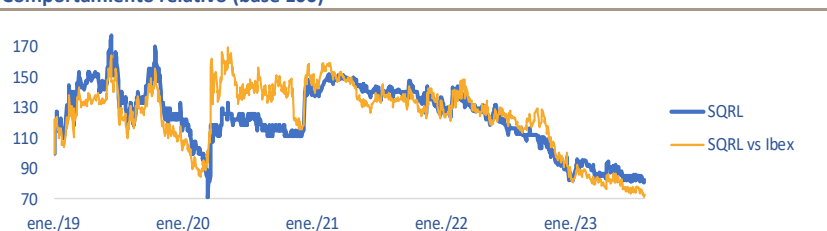
Squirrel Capital	92,6
Free Float	7,4

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2022	2023e	2024e	2025e
Nº Acc. ajustado (Mn)	89,0	89,0	89,0	89,0
Total Ingresos	79,1	126,2	157,5	175,1
EBITDA Rec.	13,8	22,8	33,1	42,9
% Var.	85,3	65,2	45,5	29,6
% EBITDA Rec./Ing.	17,4	18,0	21,0	24,5
% Var EBITDA sector ⁽⁴⁾	13,9	7,6	8,7	6,2
Beneficio neto	3,5	8,2	13,6	18,8
BPA (EUR)	0,04	0,09	0,15	0,21
% Var.	-38,6	132,3	65,7	38,3
BPA ord. (EUR)	0,03	0,09	0,15	0,21
% Var.	-39,5	170,8	65,7	38,3
Free Cash Flow Rec. ⁽⁵⁾	-13,1	1,9	10,8	19,1
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	23,4	30,9	20,1	1,0
DN / EBITDA Rec.(x)	1,7	1,4	0,6	0,0
ROE (%)	9,7	17,5	23,5	25,4
ROCE (%) ⁽⁵⁾	10,4	13,5	18,9	24,2

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁶⁾

PER	55,8	24,0	14,5	10,5
PER Ordinario	65,1	24,0	14,5	10,5
P/BV	4,6	3,9	3,0	2,4
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	3,03	1,90	1,52	1,37
EV/EBITDA Rec.	17,4	10,5	7,2	5,6
EV/EBIT	30,1	16,4	10,2	7,6
FCF Yield (%) ⁽⁵⁾	n.a.	1,0	5,5	9,7

Comportamiento relativo (base 100)


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	-4,3	-7,5	-29,5	-5,9	-34,7	n.a.
vs Ibx 35	-4,8	-11,3	-40,4	-19,7	-53,4	n.a.
vs Ibx Small Cap Index	-5,0	-10,4	-32,7	-16,7	-51,6	n.a.
vs Eurostoxx 50	-5,9	-9,8	-41,6	-20,2	-53,6	n.a.
vs Índice del sector ⁽⁴⁾	-6,7	-7,8	-34,6	-16,5	-59,9	n.a.

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Stoxx Europe 600 Media.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

Resultados 6m 2023

Tabla 1. Resultados 1S23

EUR Mn	6m23		6m23 Real		2023e vs	
	Real	6m22	vs 6m22	2023e	2022	
Total Ingresos	50,4	37,6	34,1%	126,2	59,5%	
Publicidad	14,0	18,8	-25,6%	40,7	13,3%	
Contenidos	17,5	2,2	n.a.	43,5	496,9%	
Servicios TMT	4,2	4,4	-4,4%	11,1	25,0%	
Medios de Comunicación	14,7	11,6	26,2%	31,0	18,2%	
Otros ingresos	0,0	0,6	-100,0%	0,0	n.a.	
EBITDA (Recurrente)	10,1	7,2	39,7%	22,8	65,2%	
<i>EBITDA Rec. / Ingresos</i>	<i>20,0%</i>	<i>19,2%</i>	<i>0,8 p.p.</i>	<i>18,0%</i>	<i>0,6 p.p.</i>	
EBITDA	10,2	7,4	37,4%	22,8	57,1%	
<i>EBITDA / Ingresos</i>	<i>20,2%</i>	<i>19,7%</i>	<i>0,5 p.p.</i>	<i>18,0%</i>	<i>-0,3 p.p.</i>	
EBIT	6,4	4,9	32,5%	14,6	84,0%	
BAI	6,2	4,8	30,8%	13,1	99,3%	
BN	6,5	4,6	42,0%	8,2	132,3%	
CAPEX	-4,1	-11,8	-65,5%	-23,3	-2,5%	
		12m22				
Deuda Neta	24,1	23,4	2,8%	30,9	31,9%	

Table 2. Revisión de estimaciones

EUR Mn	2023e			2024e			2025e		
	(Nuevo)	2023e	Revisión (%)	(Nuevo)	2024e	Revisión (%)	(Nuevo)	2025e	Revisión (%)
Total Ingresos	126,2	109,5	15,3%	157,5	143,0	10,2%	175,1	167,1	4,8%
EBITDA (Recurrente)	22,8	20,5	11,1%	33,1	31,0	6,9%	42,9	41,4	3,6%
<i>Cto. EBITDA Rec.</i>	<i>65,2%</i>	<i>48,6%</i>	<i>17 p.p.</i>	<i>45,5%</i>	<i>51,3%</i>	<i>-6 p.p.</i>	<i>29,6%</i>	<i>33,7%</i>	<i>-4 p.p.</i>
<i>EBITDA Rec. / Ventas</i>	<i>18,0%</i>	<i>18,7%</i>	<i>-1 p.p.</i>	<i>21,0%</i>	<i>21,7%</i>	<i>-1 p.p.</i>	<i>24,5%</i>	<i>24,8%</i>	<i>0 p.p.</i>
EBIT	14,6	12,5	16,8%	23,4	21,4	9,5%	31,7	29,7	6,7%
Beneficio Neto	8,2	7,9	4,0%	13,6	12,5	9,3%	18,8	17,7	6,3%
<i>DN / EBITDA</i>	<i>1,4 x</i>	<i>1,3 x</i>	<i>0,0 x</i>	<i>0,6 x</i>	<i>0,8 x</i>	<i>-0,2 x</i>	<i>0,0 x</i>	<i>0,3 x</i>	<i>-0,2 x</i>

Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2023e	2024e	2025e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	(6,2)	12,2	20,6	281,4			
Market Cap	197,7	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	24,1	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2023)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	5,0%	Coste de la deuda neta			4,8%	5,3%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	4,0%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			3,8%	4,2%	
Risk free rate (rf)	3,5%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,1	B (estimación propia)			1,0	1,2	
Coste del Equity	10,1%	Ke = Rf + (R * B)			9,0%	11,3%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	89,1%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	10,9%	D			=	=	
WACC	9,5%	WACC = Kd * D + Ke * E			8,4%	10,5%	
G "Razonable"	2,0%				2,5%	2,0%	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker	Mkt. Cap	PER 23e	BPA	EV/EBITDA	EBITDA	EV/Vtas.	Ingresos	EBITDA/Vtas.	FCF Yield	FCF	
				23e-25e	23e	23e-25e	23e	23e-25e	23e	23e	23e-25e	
Omnicom	OMC-US	15.163,5	11,5	6,8%	8,8	4,8%	1,4	3,5%	16,4%	10,2%	5,9%	
WPP	WPP-GB	10.624,0	8,4	8,0%	6,6	4,5%	1,2	3,3%	17,9%	9,7%	19,5%	
Publicis	PUB-FR	18.562,0	11,0	4,0%	7,3	3,4%	1,6	3,3%	22,0%	9,3%	7,7%	
Interpublic	IPG-US	11.950,8	11,7	5,5%	9,1	4,9%	1,7	5,7%	18,5%	8,9%	10,0%	
Publicidad (Grandes players)				10,6	6,1%	7,9	4,4%	1,5	4,0%	18,7%	9,5%	10,8%
Atresmedia	A3M-ES	848,5	7,5	-1,6%	5,3	-1,2%	0,9	0,3%	17,7%	10,9%	0,9%	
Prisa	PRS-ES	392,5	n.a.	n.a.	6,8	12,9%	1,2	4,5%	17,4%	3,4%	95,3%	
Vocento	VOC-ES	83,1	18,2	69,2%	5,3	18,0%	0,5	2,6%	9,3%	20,8%	10,7%	
Sector Media en España				12,8	19,1%	5,8	7,3%	0,9	2,0%	17,2%	11,7%	35,6%
SQRL	SQRL-ES	197,7	24,0	51,4%	10,5	37,3%	1,9	17,8%	18,0%	1,0%	n.a.	

Análisis de sensibilidad (2024e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 24e	EBITDA 24e	EV/EBITDA 24e
Max	23,1%	36,4	6,6x
Central	21,0%	33,1	7,2x
Min	18,9%	29,8	8,0x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

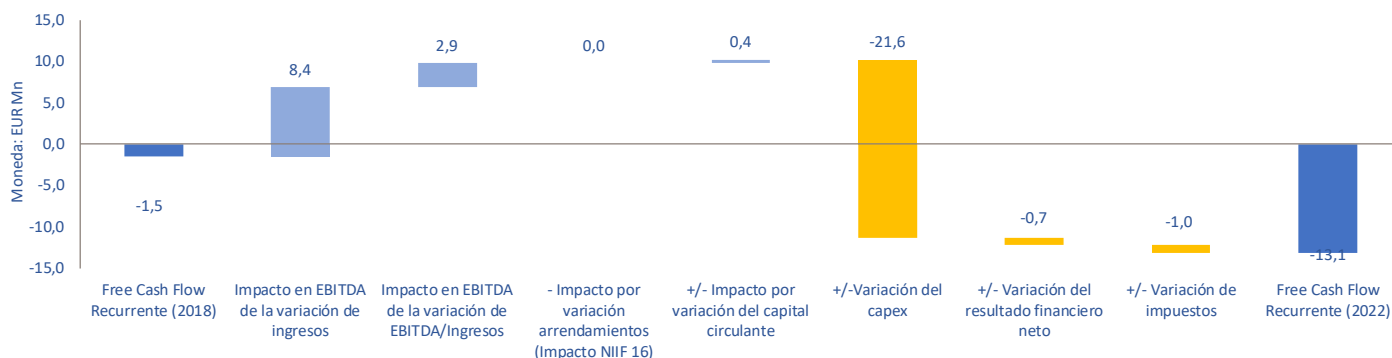
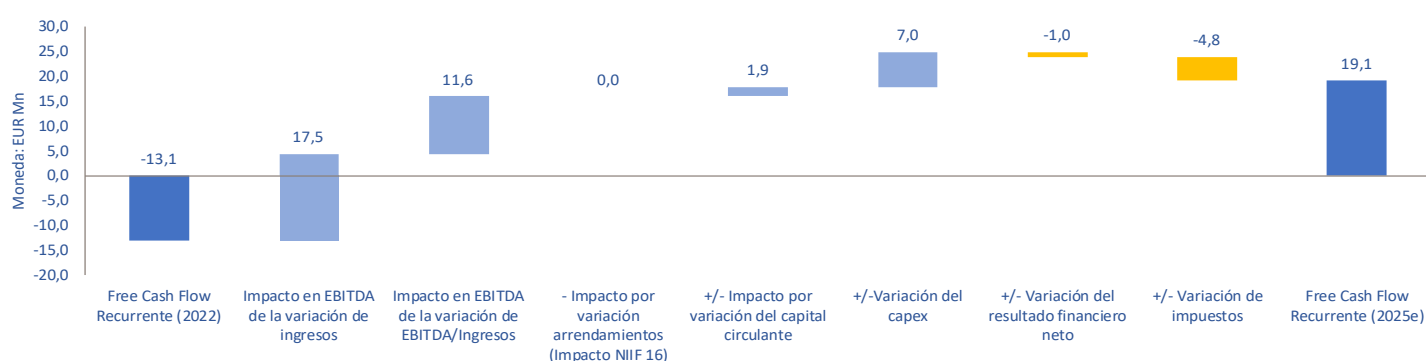
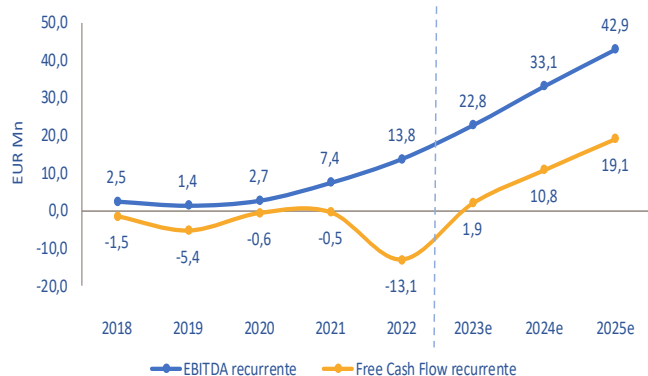
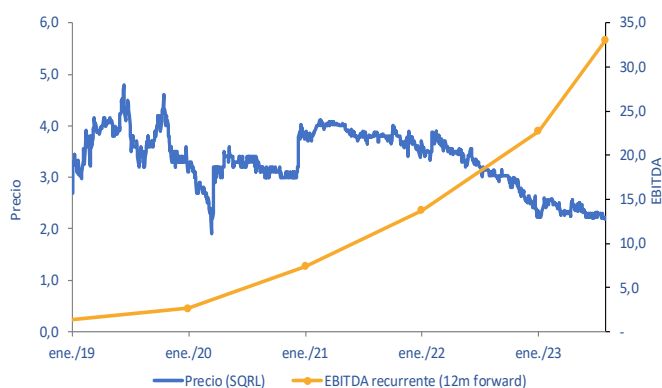
FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 24e			Escenario	FCF Rec./Yield 24e		
	EBITDA 24e	9,0%	10,0%		11,0%	Max	Central
36,4	15,7	14,1	12,5	Max	7,9%	7,1%	6,3%
33,1	12,4	10,8	9,2	Central	6,3%	5,5%	4,7%
29,8	9,1	7,5	5,9	Min	4,6%	3,8%	3,0%

Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e		
Inmovilizado inmaterial	10,3	15,6	19,1	31,3	70,7	70,7	70,7	70,7		
Inmovilizado material	0,4	1,6	2,0	2,2	2,3	18,8	24,8	29,3		
Otros activos no corrientes	0,0	0,0	0,0	0,8	4,8	4,8	4,8	4,8		
Inmovilizado financiero	-	0,6	10,5	12,9	12,0	12,0	12,0	12,0		
Fondo de comercio y otros intangibles	0,5	2,2	3,0	2,3	5,0	5,0	5,0	5,0		
Activo circulante	3,3	12,7	13,7	11,4	18,6	28,1	34,4	37,9		
Total activo	14,5	32,7	48,3	61,0	113,4	139,4	151,7	159,8		
Patrimonio neto	8,2	20,2	26,9	29,9	43,0	51,2	64,9	83,7		
Minoritarios	(0,6)	(0,3)	0,4	0,5	5,0	7,2	10,9	16,0		
Provisiones y otros pasivos a LP	0,0	0,0	4,2	5,5	18,6	18,6	18,6	18,6		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	0,7	1,2	1,2	1,2	1,2		
Deuda financiera neta	3,8	1,1	1,4	7,2	23,4	30,9	20,1	1,0		
Pasivo circulante	3,0	11,7	15,4	17,1	22,1	30,2	36,0	39,3		
Total pasivo	14,5	32,7	48,3	61,0	113,4	139,4	151,7	159,8		
TACC										
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
Total Ingresos	6,4	10,8	32,6	70,0	79,1	126,2	157,5	175,1	87,3%	30,3%
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>66,2%</i>	<i>67,3%</i>	<i>203,0%</i>	<i>114,7%</i>	<i>13,0%</i>	<i>59,5%</i>	<i>24,8%</i>	<i>11,2%</i>		
Coste de ventas	(1,9)	(5,2)	(21,9)	(53,4)	(56,2)	(88,6)	(106,9)	(113,8)		
Margen Bruto	4,6	5,6	10,7	16,6	22,9	37,7	50,7	61,3	49,7%	38,7%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>71,0%</i>	<i>51,8%</i>	<i>32,9%</i>	<i>23,7%</i>	<i>29,0%</i>	<i>29,8%</i>	<i>32,2%</i>	<i>35,0%</i>		
Gastos de personal	(1,9)	(2,2)	(3,9)	(5,3)	(6,0)	(8,2)	(9,6)	(10,0)		
Otros costes de explotación	(0,2)	(2,0)	(4,2)	(3,8)	(3,2)	(6,7)	(7,9)	(8,4)		
EBITDA recurrente	2,5	1,4	2,7	7,4	13,8	22,8	33,1	42,9	54,0%	46,0%
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>292,9%</i>	<i>-44,8%</i>	<i>98,0%</i>	<i>177,6%</i>	<i>85,3%</i>	<i>65,2%</i>	<i>45,5%</i>	<i>29,6%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>38,1%</i>	<i>12,6%</i>	<i>8,2%</i>	<i>10,6%</i>	<i>17,4%</i>	<i>18,0%</i>	<i>21,0%</i>	<i>24,5%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	-	-	-	0,5	0,7	-	-	-		
EBITDA	2,5	1,4	2,7	8,0	14,5	22,8	33,1	42,9	55,9%	43,6%
Depreciación y provisiones	(0,4)	(2,5)	(1,1)	(2,5)	(6,5)	(8,1)	(9,7)	(11,2)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	(0,0)	-	-	-	-	-	-		
EBIT	2,1	(1,1)	1,6	5,5	8,0	14,6	23,4	31,7	40,1%	58,5%
<i>Cto.EBIT</i>	<i>-5,9%</i>	<i>-154,3%</i>	<i>240,8%</i>	<i>248,3%</i>	<i>44,5%</i>	<i>84,0%</i>	<i>59,9%</i>	<i>35,4%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>32,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>4,8%</i>	<i>7,9%</i>	<i>10,1%</i>	<i>11,6%</i>	<i>14,9%</i>	<i>18,1%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,0)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(1,4)	(1,6)	(1,8)	(1,8)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	2,0	(1,2)	1,5	5,4	6,5	13,1	21,6	29,9	33,8%	65,9%
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>9,2%</i>	<i>-157,7%</i>	<i>224,5%</i>	<i>266,4%</i>	<i>21,7%</i>	<i>99,3%</i>	<i>65,7%</i>	<i>38,3%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	2,0	(1,2)	1,5	5,4	6,5	13,1	21,6	29,9	33,8%	65,9%
Impuestos	(0,2)	(0,3)	(0,1)	0,2	(1,9)	(2,6)	(4,3)	(6,0)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>8,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>7,7%</i>	<i>n.a.</i>	<i>29,0%</i>	<i>20,0%</i>	<i>20,0%</i>	<i>20,0%</i>		
Minoritarios	(0,1)	0,0	0,0	(0,0)	(1,1)	(2,2)	(3,7)	(5,1)		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	1,8	(1,5)	1,4	5,6	3,5	8,2	13,6	18,8	18,4%	74,6%
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>-93,5%</i>	<i>-182,6%</i>	<i>193,8%</i>	<i>298,0%</i>	<i>-36,3%</i>	<i>132,3%</i>	<i>65,7%</i>	<i>38,3%</i>		
Beneficio ordinario neto	1,8	(1,2)	1,4	4,8	3,0	8,2	13,6	18,8	13,9%	83,8%
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>-0,9%</i>	<i>-165,4%</i>	<i>218,5%</i>	<i>246,4%</i>	<i>-37,3%</i>	<i>170,8%</i>	<i>65,7%</i>	<i>38,3%</i>		
TACC										
Cash Flow (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
EBITDA recurrente						22,8	33,1	42,9	54,0%	46,0%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						-	-	-		
Var.capital circulante						(1,5)	(0,5)	(0,3)		
Cash Flow operativo recurrente						21,3	32,6	42,6	<i>n.a.</i>	54,5%
CAPEX						(15,1)	(15,8)	(15,8)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(1,6)	(1,8)	(1,8)		
Impuestos						(2,6)	(4,3)	(6,0)		
Free Cash Flow Recurrente						1,9	10,8	19,1	-71,8%	51,2%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						(9,4)	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						(7,5)	10,8	19,1	<i>n.a.</i>	40,2%
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
Variación de Deuda financiera neta						7,5	(10,8)	(19,1)		

Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
								19-22	22-25e
EBITDA recurrente	1,4	2,7	7,4	13,8	22,8	33,1	42,9	<i>n.a.</i>	46,0%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	-44,8%	98,0%	177,6%	85,3%	65,2%	45,5%	29,6%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	12,6%	8,2%	10,6%	17,4%	18,0%	21,0%	24,5%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(0,7)	2,7	4,1	(2,2)	(1,5)	(0,5)	(0,3)		
= Cash Flow operativo recurrente	0,6	5,4	11,5	11,6	21,3	32,6	42,6	<i>n.a.</i>	54,5%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	449,7%	756,2%	114,6%	0,6%	83,8%	53,4%	30,7%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	5,8%	16,4%	16,4%	14,6%	16,9%	20,7%	24,4%		
- CAPEX	(5,9)	(5,8)	(11,7)	(22,8)	(15,1)	(15,8)	(15,8)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	0,1	(0,1)	(0,1)	(0,8)	(1,6)	(1,8)	(1,8)		
- Impuestos	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(1,2)	(2,6)	(4,3)	(6,0)		
= Free Cash Flow recurrente	(5,4)	(0,6)	(0,5)	(13,1)	1,9	10,8	19,1	-34,9%	51,2%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	-255,0%	87,9%	29,7%	<i>n.a.</i>	114,7%	459,3%	77,4%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	1,5%	6,8%	10,9%		
- Gastos de reestructuración y otros	-	-	-	-	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	(2,3)	(12,2)	(9,4)	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow	(5,4)	(0,6)	(2,8)	(25,3)	(7,5)	10,8	19,1	-67,8%	40,2%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	-255,0%	87,9%	-329,5%	-810,3%	70,5%	244,4%	77,4%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	1,0%	5,5%	9,7%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	5,5%	9,7%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e		
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	(1,5)	(5,4)	(0,6)	(0,5)	(13,1)	1,9	10,8		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	1,6	2,7	3,1	1,0	8,2	5,6	3,7		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	(2,7)	(1,4)	1,7	5,4	0,8	4,7	6,1		
= Variación EBITDA recurrente	(1,1)	1,3	4,8	6,3	9,0	10,4	9,8		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	1,9	3,4	1,4	(6,3)	0,7	1,0	0,2		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	0,8	4,7	6,1	0,1	9,7	11,4	10,0		
+/- Variación del CAPEX	(4,8)	0,1	(6,0)	(11,0)	7,6	(0,6)	(0,0)		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,1	(0,2)	(0,0)	(0,6)	(0,8)	(0,2)	-		
+/- Variación de impuestos	0,0	0,0	0,0	(1,1)	(1,4)	(1,7)	(1,7)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	(3,8)	4,7	0,2	(12,7)	15,1	8,9	8,3		
Free Cash Flow Recurrente	(5,4)	(0,6)	(0,5)	(13,1)	1,9	10,8	19,1		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
EBIT	(1,1)	1,6	5,5	8,0	14,6	23,4	31,7	<i>n.a.</i>	58,5%
<i>* Tasa fiscal teórica</i>	0,0%	7,7%	0,0%	29,0%	20,0%	20,0%	20,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,1)	-	(2,3)	(2,9)	(4,7)	(6,3)		
EBITDA recurrente	1,4	2,7	7,4	13,8	22,8	33,1	42,9	<i>n.a.</i>	46,0%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(0,7)	2,7	4,1	(2,2)	(1,5)	(0,5)	(0,3)		
= Cash Flow operativo recurrente	0,6	5,4	11,5	11,6	21,3	32,6	42,6	<i>n.a.</i>	54,5%
- CAPEX	(5,9)	(5,8)	(11,7)	(22,8)	(15,1)	(15,8)	(15,8)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,1)	-	(2,3)	(2,9)	(4,7)	(6,3)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	(5,3)	(0,5)	(0,2)	(13,5)	3,2	12,2	20,6	-36,9%	52,1%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	-254,5%	89,7%	56,4%	<i>n.a.</i>	123,6%	281,8%	68,4%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	2,5%	7,8%	11,7%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	(2,3)	(12,2)	(9,4)	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	(5,3)	(0,5)	(2,6)	(25,7)	(6,2)	12,2	20,6	-69,5%	41,0%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	-254,5%	89,7%	-371,1%	-902,5%	75,8%	296,8%	68,4%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	1,3%	5,1%	8,6%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	5,1%	8,6%		

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2022)

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2022 - 2025e)

Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente

Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)

Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	197,7	
+ Minoritarios	12,5	Rdos. 6m 2023
+ Provisiones y otros pasivos a LP	21,3	Rdos. 6m 2023
+ Deuda financiera neta	24,1	Rdos. 6m 2023
- Inmovilizado financiero	15,8	Rdos. 6m 2023
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	239,7	

Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico (EUR Mn)	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
Total Ingresos	-	-	6,0	3,0	4,0	3,9	6,4	10,8	32,6	70,0	79,1	126,2	157,5	175,1	n.a.	30,3%
Cto. Total ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	-50,2%	33,3%	-3,5%	66,2%	67,3%	203,0%	114,7%	13,0%	59,5%	24,8%	11,2%		
EBITDA	-	-	0,0	(1,8)	(0,3)	0,6	2,5	1,4	2,7	8,0	14,5	22,8	33,1	42,9	n.a.	43,6%
Cto. EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	82,8%	307,3%	292,9%	-44,8%	98,0%	197,2%	81,9%	57,1%	45,5%	29,6%		
EBITDA/Ingresos	n.a.	n.a.	0,3%	n.a.	n.a.	16,1%	38,1%	12,6%	8,2%	11,4%	18,3%	18,0%	21,0%	24,5%		
Beneficio neto	-	-	(12,0)	(4,1)	(1,2)	27,9	1,8	(1,5)	1,4	5,6	3,5	8,2	13,6	18,8	n.a.	74,6%
Cto. Beneficio neto	n.a.	n.a.	n.a.	65,3%	70,6%	n.a.	-93,5%	-182,6%	193,8%	298,0%	-36,3%	132,3%	65,7%	38,3%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	7,6	7,9	7,9	7,9	7,9	7,8	15,1	19,1	41,0	85,9	89,0	89,0	89,0	89,0		
BPA (EUR)	0,00	0,00	-1,52	-0,53	-0,15	3,57	0,12	-0,08	0,03	0,06	0,04	0,09	0,15	0,21	n.a.	74,6%
Cto. BPA	n.a.	n.a.	n.a.	65,3%	70,6%	n.a.	-96,6%	n.a.	n.a.	90,1%	-38,6%	n.a.	65,7%	38,3%		
BPA ord. (EUR)	0,00	0,00	-1,52	-0,53	-0,15	0,23	0,12	-0,06	0,03	0,06	0,03	0,09	0,15	0,21	n.a.	83,8%
Cto. BPA ord.	n.a.	n.a.	n.a.	65,3%	70,6%	n.a.	-48,6%	n.a.	n.a.	65,5%	-39,5%	n.a.	65,7%	38,3%		
CAPEX	-	-	(0,2)	(0,4)	(0,7)	(1,7)	(1,1)	(5,9)	(5,8)	(11,7)	(22,8)	(15,1)	(15,8)	(15,8)		
CAPEX/Vtas % ¹	n.a.	n.a.	4,1%	13,5%	16,4%	43,1%	17,7%	54,8%	17,7%	16,8%	28,8%	12,0%	10,0%	9,0%		
Free Cash Flow	-	-	0,6	4,4	(1,6)	(9,2)	(1,5)	(5,4)	(0,6)	(2,8)	(25,3)	(7,5)	10,8	19,1	n.a.	40,2%
DN/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	8,4x	1,6x	0,8x	0,5x	0,9x	1,6x	1,4x	0,6x	0,0x		
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	20,9x	n.a.	n.a.	57,2x	59,4x	24,0x	14,5x	10,5x		
EV/Vtas (x)	n.a.	n.a.	6,49x	11,57x	9,11x	5,29x	6,46x	5,52x	10,06x	4,55x	3,10x	1,90x	1,52x	1,37x		
EV/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	32,8x	16,9x	43,9x	n.a.	40,0x	16,9x	10,5x	7,2x	5,6x		
Comport. Absoluto	-40,7%	-48,3%	2,2%	0,0%	0,0%	0,0%	32,5%	23,7%	24,8%	-4,4%	-36,2%	-5,9%				
Comport. Relativo vs Ibx 35	-37,8%	-57,4%	-1,4%	7,7%	2,1%	-6,9%	55,8%	10,6%	47,7%	-11,4%	-32,5%	-19,7%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2023e

Datos	EUR Mn	Publicidad (Grandes players)				Average	Sector Media en España			Average	SQRL
		Omnicom	WPP	Publicis	Interpublic		Atresmedia	Prisa	Vocento		
Mercado	Ticker (Factset)	OMC-US	WPP-GB	PUB-FR	IPG-US		A3M-ES	PRS-ES	VOC-ES		SQRL-ES
	País	USA	UK	France	USA		Spain	Spain	Spain		Spain
	Market cap	15.163,5	10.624,0	18.562,0	11.950,8		848,5	392,5	83,1		197,7
	Enterprise value (EV)	19.253,7	16.702,4	20.852,9	14.790,0		897,5	1.087,3	178,8		239,7
Información financiera básica	Total Ingresos	13.283,0	14.213,3	13.034,5	8.760,2		951,6	914,6	366,7		126,2
	Cto.Total Ingresos	2,5%	-15,6%	-8,2%	-11,6%	-8,2%	9,7%	10,1%	7,5%	9,1%	59,5%
	2y TACC (2023e - 2025e)	3,5%	3,3%	3,3%	5,7%	4,0%	0,3%	4,5%	2,6%	2,4%	17,8%
	EBITDA	2.182,8	2.547,6	2.870,8	1.623,8		168,9	159,3	33,9		22,8
	Cto. EBITDA	-0,4%	0,4%	-0,4%	1,9%	0,4%	89,2%	34,8%	12,7%	45,6%	57,1%
	2y TACC (2023e - 2025e)	4,8%	4,5%	3,4%	4,9%	4,4%	-1,2%	12,9%	18,0%	9,9%	37,3%
	EBITDA/Ingresos	16,4%	17,9%	22,0%	18,5%	18,7%	17,7%	17,4%	9,3%	14,8%	18,0%
	EBIT	1.999,8	2.141,0	2.289,0	1.385,2		150,6	83,9	11,5		14,6
	Cto. EBIT	0,4%	8,8%	11,1%	2,9%	5,8%	110,6%	77,9%	52,1%	80,2%	84,0%
	2y TACC (2023e - 2025e)	4,9%	5,5%	3,8%	5,0%	4,8%	-1,3%	21,5%	45,9%	22,0%	47,1%
	EBIT/Ingresos	15,1%	15,1%	17,6%	15,8%	15,9%	15,8%	9,2%	3,1%	9,4%	11,6%
	Beneficio Neto	1.332,4	1.286,4	1.511,6	999,9		112,4	(9,3)	2,7		8,2
	Cto. Beneficio Neto	11,6%	61,5%	23,7%	17,5%	28,6%	-0,4%	27,9%	-28,7%	-0,4%	132,3%
	2y TACC (2023e - 2025e)	5,0%	6,8%	5,4%	4,4%	5,4%	-0,6%	n.a.	n.a.	-0,6%	51,4%
CAPEX/Ventas	0,7%	2,5%	2,1%	2,0%	1,8%	3,5%	6,3%	3,2%	4,3%	12,0%	
Free Cash Flow	1.542,2	1.026,3	1.723,4	1.059,5		92,4	13,5	17,3		(7,5)	
Deuda financiera Neta	666,0	3.914,9	(208,4)	149,7		21,8	827,8	29,2		30,9	
DN/EBITDA (x)	0,3	1,5	(0,1)	0,1	0,5	0,1	5,2	0,9	2,1	1,4	
Pay-out	41,1%	40,5%	52,0%	44,1%	44,4%	81,3%	0,0%	46,1%	42,5%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	11,5	8,4	11,0	11,7	10,6	7,5	n.a.	18,2	12,8	24,0
	P/BV (x)	4,6	2,1	1,8	3,3	3,0	1,2	n.a.	0,4	0,8	3,9
	EV/Ingresos (x)	1,4	1,2	1,6	1,7	1,5	0,9	1,2	0,5	0,9	1,9
	EV/EBITDA (x)	8,8	6,6	7,3	9,1	7,9	5,3	6,8	5,3	5,8	10,5
	EV/EBIT (x)	9,6	7,8	9,1	10,7	9,3	6,0	13,0	15,5	11,5	16,4
	ROE	39,8	25,2	16,5	28,5	27,5	16,2	n.a.	2,3	9,2	17,5
	FCF Yield (%)	10,2	9,7	9,3	8,9	9,5	10,9	3,4	20,8	11,7	1,0
	DPA	2,66	0,47	3,13	1,13	1,85	0,41	0,00	0,01	0,14	0,00
Dvd Yield	3,5%	4,8%	4,3%	3,6%	4,0%	10,8%	0,0%	1,5%	4,1%	0,0%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta
28006 Madrid
T: +34 915 904 226
<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>

Alfredo Echevarría Otegui
Head of research
alfredo.echevarria@lighthouse-ieaf.com

Luis Esteban Arribas, CESGA
Equity research
luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

Enrique Andrés Abad, CFA
Equity research
enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

Jesús López Gómez, CESGA
ESG Analyst & Data analytics
jesus.lopez@lighthouse-ieaf.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la

opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
01-Ago-2023	n.a.	2,22	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2023	Luis Esteban Arribas
12-Jun-2023	n.a.	2,22	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
28-Feb-2023	n.a.	2,45	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022	David López Sánchez
18-Nov-2022	n.a.	2,65	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2022 - Bajamos estimaciones	David López Sánchez
04-Ago-2022	n.a.	3,11	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022 - Bajamos estimaciones	David López Sánchez
28-Feb-2022	n.a.	3,65	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2021	David López Sánchez
01-Dic-2021	n.a.	3,75	n.a.	n.a.	Noticia importante	David López Sánchez
15-Nov-2021	n.a.	3,70	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2021	David López Sánchez
30-Jul-2021	n.a.	3,79	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2021 - Bajamos estimaciones	David López Sánchez
02-Mar-2021	n.a.	3,94	n.a.	n.a.	Avance de resultados 12m 2020	David López Sánchez
29-Ene-2021	n.a.	3,86	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	David López Sánchez

